

静岡ガス株式会社 会社説明会



静岡ガス株式会社

TSE:9543

2026年8月10日

I. インベストメント・ハイライト	… 2
II. 静岡ガスグループの概要	… 4
III. 静岡ガスグループ2030年ビジョン	… 22
IV. 中期経営計画（2026-2028年）	… 26
V. 株主還元	… 42

- I. インベストメント・ハイライト**
- II. 静岡ガスグループの概要
- III. 静岡ガスグループ2030年ビジョン
- IV. 中期経営計画（2026-2028年）
- V. 株主還元

● 会社概要

- 静岡県を中心に、都市ガス事業、LPG事業、電力・再エネ事業、くらしサービス・エンジニアリングサービス事業、海外事業を展開している。
- 都市ガス事業では1990年代にLNG受入ターミナルの運転を開始し、工業用・卸売を中心に販売量を拡大してきた。
- この過程で、くらしサービス・エンジニアリングサービス事業といったソリューションを充実させるとともに、これらの知見を活かし、2010年代半ばより電力・再エネ事業や海外事業を展開している。

● 当社の強み／成長の方向性

- 当社グループならではの強みは、実需を起点とした天然ガス・LPG・電力のバリューチェーンを保有すること。
- この強みを活かした成長の方向性は、①バリューチェーンの上流・下流を国内外含め拡大するとともに、その価値を最適化すること、②実需を基盤として、くらしサービス・エンジニアリングサービス事業を拡大すること。

● 静岡ガスグループ2030年ビジョン／中期経営計画（2026-2028年）

- 2030年ビジョンでは、「地域共創の実現」をキーワードとし、都市ガス事業の継続的成長を図りつつ、新たな成長事業を確立し、さらなる成長を目指す。2030年に、連結経常利益130億円と、都市ガス事業と成長事業の利益比1:1を目指す。
- 中期経営計画（2026-2028年）では、既存分野の効率化・高度化と、成長分野の拡大に取り組むことで、2028年にはビジョンに掲げた「連結経常利益130億円、ROE 8.0%」の実現に目途をつける。

● 投資／株主還元

- 海外事業、電力・再エネ事業、くらしサービス・エンジニアリングサービス事業等、成長投資をさらに加速させる。3年間（2026-2028年）の総投資額は1,070億円。
- 株主還元は配当を中心に実施する。配当方針に掲げる「累進的配当」、「配当性向30%」を確実に実施すべく、利益の拡大に合わせて着実に配当額の引き上げを実行する。

- I. インベストメント・ハイライト
- II. 静岡ガスグループの概要**
- III. 静岡ガスグループ2030年ビジョン
- IV. 中期経営計画（2026-2028年）
- V. 株主還元

企業理念	エネルギーを中心としたグループ総合力で、 豊かで持続可能な未来を追い求めます
会社名	静岡ガス株式会社
設立	1910年4月
上場	2001年12月
上場市場・ 証券コード	東証プライム市場（証券コード：9543）
株式	発行済み株式総数76,192千株 単元株式数100株
代表者	代表取締役 社長執行役員 松本尚武
本社	静岡県静岡市駿河区八幡一丁目5番38号
資本金	6,279百万円
従業員数	1,586名 ※2025年12月末時点、臨時社員を含まない
主な事業	都市ガスの製造・供給および販売、LPGの販売、発電および電力の 販売、リフォーム、ガス機器の販売、ガス工事

連結子会社：38社 / 持分法適用会社等：7社

【都市ガス】

- ・ 吉田ガス
- ・ 中遠ガス
- ・ 袋井ガス
- ・ 島田ガス
- ・ 御殿場ガス
- ・ 信州ガス
- ・ 下田ガス
- ・ 佐渡ガス
- ・ 清水エル・エヌ・ジー
- ・ 静岡パイプライン

【LPG】

- ・ 静岡ガスエネルギー
 - ・ 静岡ガスサービス
 - ・ 不二高圧

【電力・再エネ】

- ・ 静岡ガス&パワー
 - ・ 田原バイオマス発電所
 - ・ 遠州フォレストエナジー
- ・ 清水ソーラーエナジー

【くらしサービス】

- ・ 静岡ガスハウジングホールディングス
 - ・ 静岡ガスリビング
 - ・ 甲静ハウジング
 - ・ Sweets Investment
 - ・ グッドリビング
 - ・ 共同開発
 - ・ 共和不動産
- ・ エネリア静岡
- ・ エネリア東部
- ・ 静岡ガスアスライフデザイン
- ・ 静岡ガスクレジット
- ・ 静岡ガスヘルスケア

【エンジニアリングサービス】

- ・ 静岡ガスエンジニアリングホールディングス
 - ・ 静岡ガス・エンジニアリング
 - ・ SGIメンテナンス
 - ・ S&F地域マネジメント
 - ・ スマートブルー
 - ・ 暁電工

【海外】

- ・ SHIZUOKA GAS TRADING PTE.LTD.
- ・ SHIZUOKA GAS AMERICA CO.
- ・ SHIZUOKA GAS INDIA PRIVATE LIMITED
- ・ SHIZUOKA GAS ASIA PTE.LTD.
- ・ TSTエナジーインベストメント
 - ・ Thai-Japan Gas Network Company Limited
- ・ VNET SG Power Co.,Ltd.
- ・ My son-Hoan Loc Viet Solar Energy Joint Stock Company

【その他】

- ・ 静岡ガス・システムソリューション
- ・ 静岡ガスヒューマンリソース

2026年7月31日現在

- ・ 黒文字 : 連結子会社
- ・ 青文字 : 持分法適用会社等

安定供給／天然ガスの普及拡大・顧客基盤の拡大／低炭素化の推進

- ガス製造・供給設備へ継続的なレジリエンス投資による保安の確保、LNG市場の価格変動リスクや都市ガスの需要変動リスクなどの将来の不確実性にも対応できるLNG調達ポートフォリオの構築を推進し、都市ガスの普及拡大、顧客基盤の拡大に取り組んでいる。
- 燃料転換による低炭素化、高効率空調やコージェネレーションの提案による省エネ・エネルギーの高度利用、エネルギーおよびGHG排出量の見える化、カーボン・オフセット都市ガスの販売などを通して、お客さまのカーボンニュートラル実現を支援する。

使用中戸数（連結）	326千戸
販売量（連結）	1,595百万m ³

※2025年期末実績



お客さまに都市ガスが届くまでのバリューチェーン

1

世界のガス田から
調達した天然ガスを
清水港のLNG基地へ

2

LNG基地に貯蔵、
付臭作業を行い
都市ガスを製造

3

LNG基地から
ガス管を通じて
静岡県内外のお客さまへ



原料調達



製造

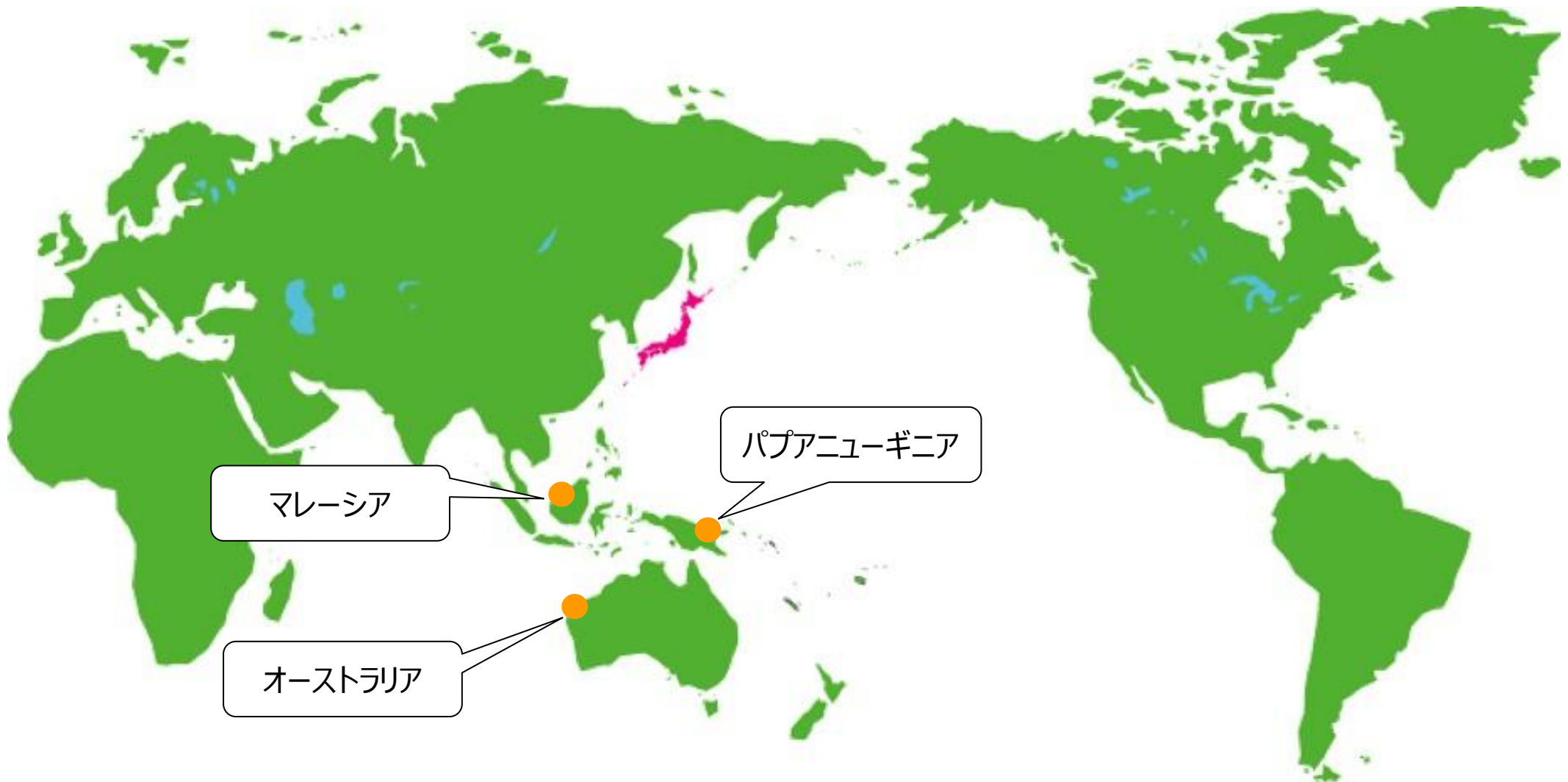


供給



販売

安定供給と経済性の両立を実現するため、最適な原料調達ポートフォリオを追求



静岡県内唯一のLNG受入ターミナル

■ 袖師基地の沿革

1992年 : 清水エル・エヌ・ジー設立（資本金30億円）
ENEOSとの共同出資によるLNG基地運営会社
（当社65%、ENEOS35%）

1993年 : 袖師基地建設開始

1996年 : 第1号LNGタンク完成

2001年 : 第2号LNGタンク完成

2010年 : 第3号LNGタンク完成

2014年 : ガステスト実施（LNG新造船の性能試験）

2016年 : LNG再出荷設備完成

2019年 : ISOコンテナ出荷実施

2022年 : LNG受入量 累計2,000万t達成

■ 設備



- LNG貯槽：3基
- LPG球形貯槽：4基
- 受入設備
 - － LNG栈橋
 - － LNG揚荷アーム
- 気化器・熱量調整設備
- ローリー出荷設備
- LNG再出荷設備
 - － リロード用ポンプ
 - － リロード用排出配管

産業が集積する魅力的な供給エリア



緊急時の相互融通協定により、安定的にエネルギーを確保する体制を構築



お客さま件数※1 業界11位、ガス需要量※2 業界4位

お客さま件数							
1	東	京	ガ	ス	首都圏		
2	大	阪	ガ	ス	関西圏		
3	東	邦	ガ	ス	中京圏		
4	西	部	ガ	ス	福岡県・熊本県他		
5	京	葉	ガ	ス	千葉県		
6	北	海	道	ガ	ス	北海道	
7	工	ナ	ジ	ー	宇	宙	埼玉県・千葉県他
8	北	陸	ガ	ス	新潟県		
9	広	島	ガ	ス	広島県		
10	仙	台	市	ガ	ス	局	宮城県
11	静	岡	ガ	ス	静岡県		

⋮

※2025年期末実績

ガス需要量						
1	東	京	ガ	ス	首都圏	
2	大	阪	ガ	ス	関西圏	
3	東	邦	ガ	ス	中京圏	
4	静	岡	ガ	ス	静岡県	
5	西	部	ガ	ス	福岡県・熊本県他	
6	京	葉	ガ	ス	千葉県	
7	北	海	道	ガ	ス	北海道
8	大	多	喜	ガ	ス	千葉県
9	広	島	ガ	ス	広島県	
10	北	陸	ガ	ス	新潟県	

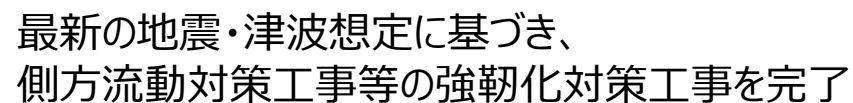
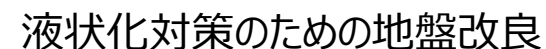
⋮

※2025年期末実績

※1. お客さま件数：メーター取付数 ※2. ガス需要量：託送供給量

出典：（一社）日本ガス協会「ガス事業便覧 2025年版」

A wide-angle photograph of an industrial complex, possibly a refinery or chemical plant. In the foreground, a large, white, cylindrical storage tank is visible, surrounded by a paved area and some greenery. In the background, the iconic snow-capped peak of Mount Fuji rises against a clear blue sky. The industrial structures are complex, with various pipes, tanks, and scaffolding. The overall scene is a mix of industrial activity and natural beauty.



導管網の耐震化・強靱化を図り、スキル保有者の養成・確保することでレジリエンスを高める

ガス導管の耐震化率	100% ※一部、地先事情先を除く
マイコンメーター普及率	99%
年間ガス設備点検件数	10万件
ガス漏えい対応スキル保有者数 ※ガス漏えい処理要員として社内教育を受けた人数	約150名
受付出動態勢	24時間365日

※2025年期末の単体実績



有事における全国からの応援体制



高圧導管
(架管入替／補強工事など)



低圧導管
(ポリエチレン管への入替工事など)

地域を選ばず、快適と安心をお届けする

- 静岡県内を中心に事業展開している。容器に充填して運搬できるLPガスは地域を選ばず使用できるため、都市ガス・LPガス・電気を組み合わせる柔軟な対応で、お客さまの最適なエネルギー利用をご提案している。
- 今後も、戸建住宅分野での開拓強化と販売店のM&A等により事業拡大を推進していく。

使用中戸数（連結）	84千戸
販売量（連結）	56千t

※2025年期末実績

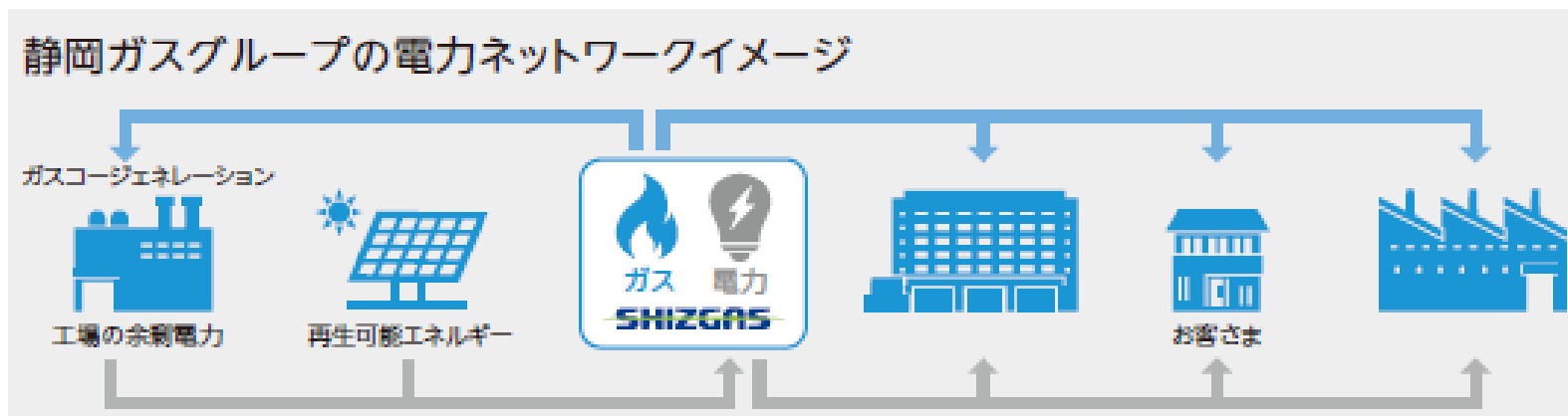


電力の地産地消を実現

- 2016年4月から電力販売を開始し、順調に使用中戸数を伸ばしている。
- 富士発電所での自社電源、地域の工場が自社で発電した際の余剰電力、蓄電池等の接続による再エネの最大導入、電力サプライチェーンのレジリエンス強化などの取り組みによって電力の地産地消を推進している。

使用中戸数（連結）	104千戸
小売販売量（低圧）（連結）	373百万kWh
小売販売量（高圧）（連結）	157百万kWh

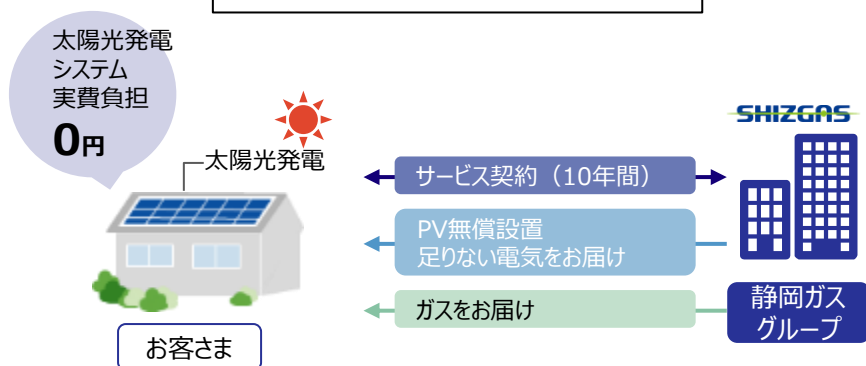
※2025年期末実績



再生可能エネルギーの導入・拡大

- 太陽光発電では、住居・店舗・学校・公共施設などに対し、第三者所有モデル等による太陽光発電設備の設置を進めている。また、営農型太陽光発電事業も手掛け、長らく耕作されていなかった土地を活用し、太陽光パネルの下で農作物を栽培している。
- バイオマス発電では、鳥海南バイオマス発電所（山形県飽海郡）、遠州フォレストエナジー発電所（静岡県袋井市）、田原バイオマス発電所（愛知県田原市）、朝霧高原バイオガス発電所（静岡県富士宮市）の営業運転を開始するなど、導入・拡大に取り組んでいる。

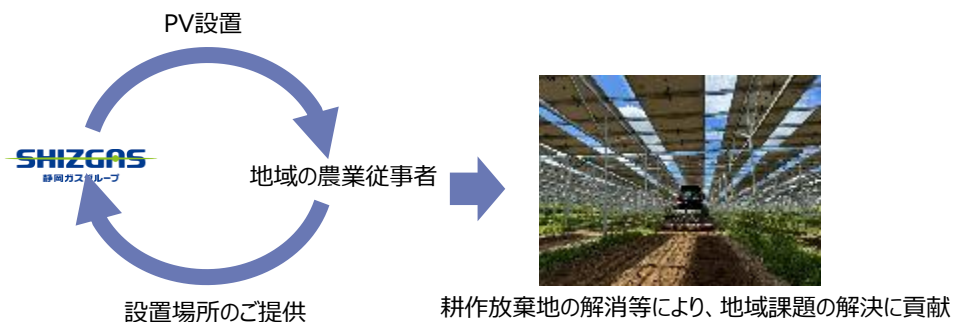
屋根設置型太陽光発電



バイオマス事業への参画



営農型太陽光発電（ソーラーシェアリング）



お客さまの利便性向上と快適な生活環境の提供

- くらしサービスでは、エネルギーを基盤としたサービスのほか、都市ガスをお使いではないお客さま向けにもリフォームなどの住宅設備関連サービスを展開している。
- 特にハウジングにおいては、お客さまの住まいに関する幅広いニーズにお応えするため、賃貸から土地、新築、リフォーム、空き家・中古住宅再販まで、お客さまの住まいのライフサイクルに寄り添い、面的なサービス展開を図る。

くらしサービス



ハウジング



インフラをエンジニアリング力で支え、エネルギーの安定供給に貢献

- 都市ガス製造・供給設備の配管工事などの『各種プラントの建設・保守』、ガス・電気・床暖房などの『空調工事』、エネルギーや設備の問題を総合的に解決する『ソリューション提案』という3つの柱を中心に、お客さまの事業をサポートしている。

各種プラントの建設・保守



空調工事



ソリューション提案



東南アジア・南アジア・北米を中心として、エネルギー事業を基軸に事業拡大を推進

- 国内におけるLNG 需要120万 t を活かし、グローバルな天然ガスバリューチェーンの最適化を推進する。
- 国内および国外事業で蓄積した知見や経験を活かし、今後の経済成長が期待できる地域への広域進出に取り組む。

【アメリカ】

・ シェールガス事業



【インド】

・ 天然ガス配給事業
・ バイオガス事業



【イギリス】

・ LNG開発・液化事業



【タイ】

・ 太陽光発電事業
・ 天然ガス配給事業



【インドネシア】

・ 天然ガス配給事業



【ベトナム】

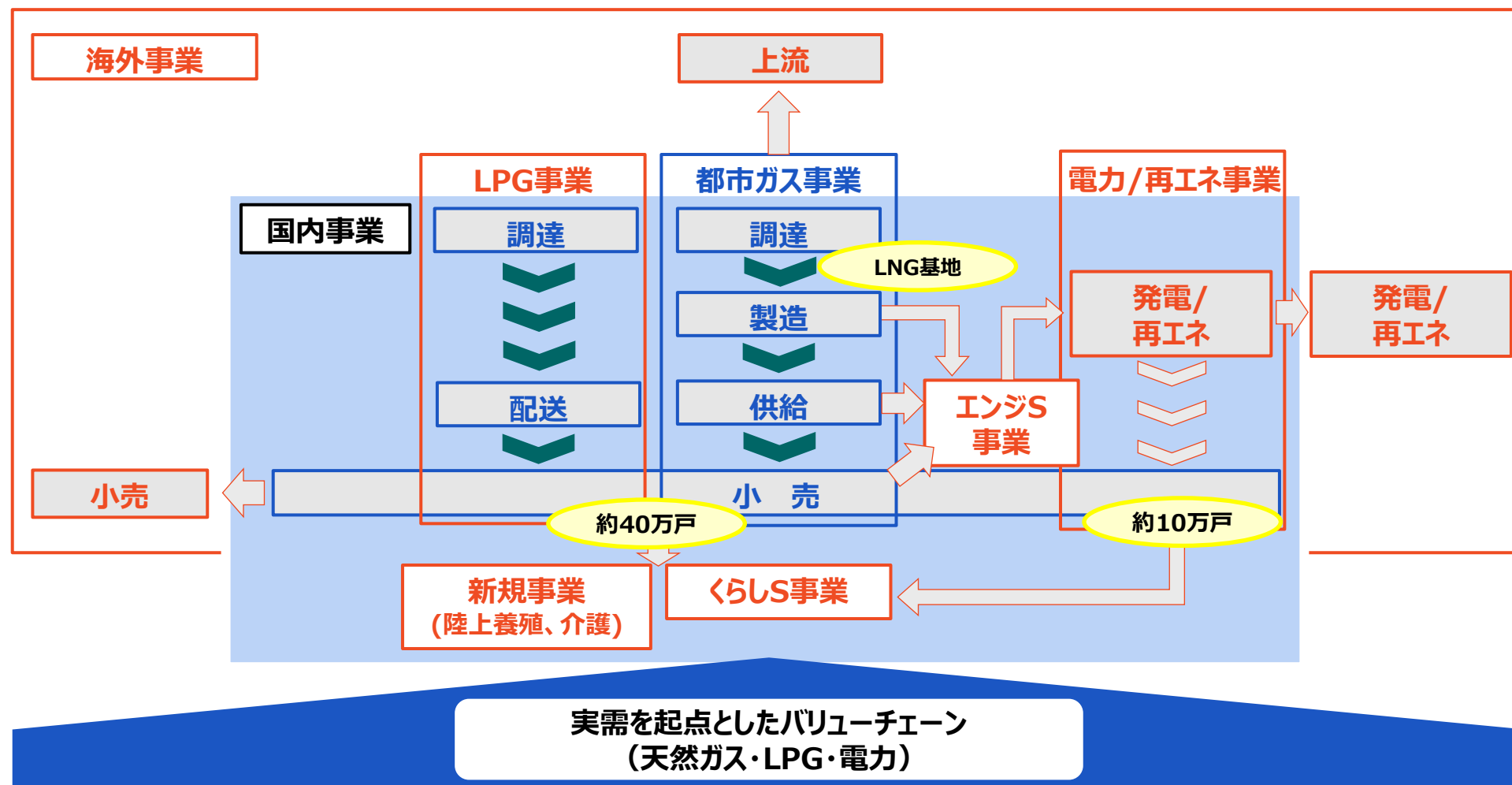
・ 太陽光発電事業



- I. インベストメント・ハイライト
- II. 静岡ガスグループの概要
- III. 静岡ガスグループ2030年ビジョン**
- IV. 中期経営計画（2026-2028年）
- V. 株主還元

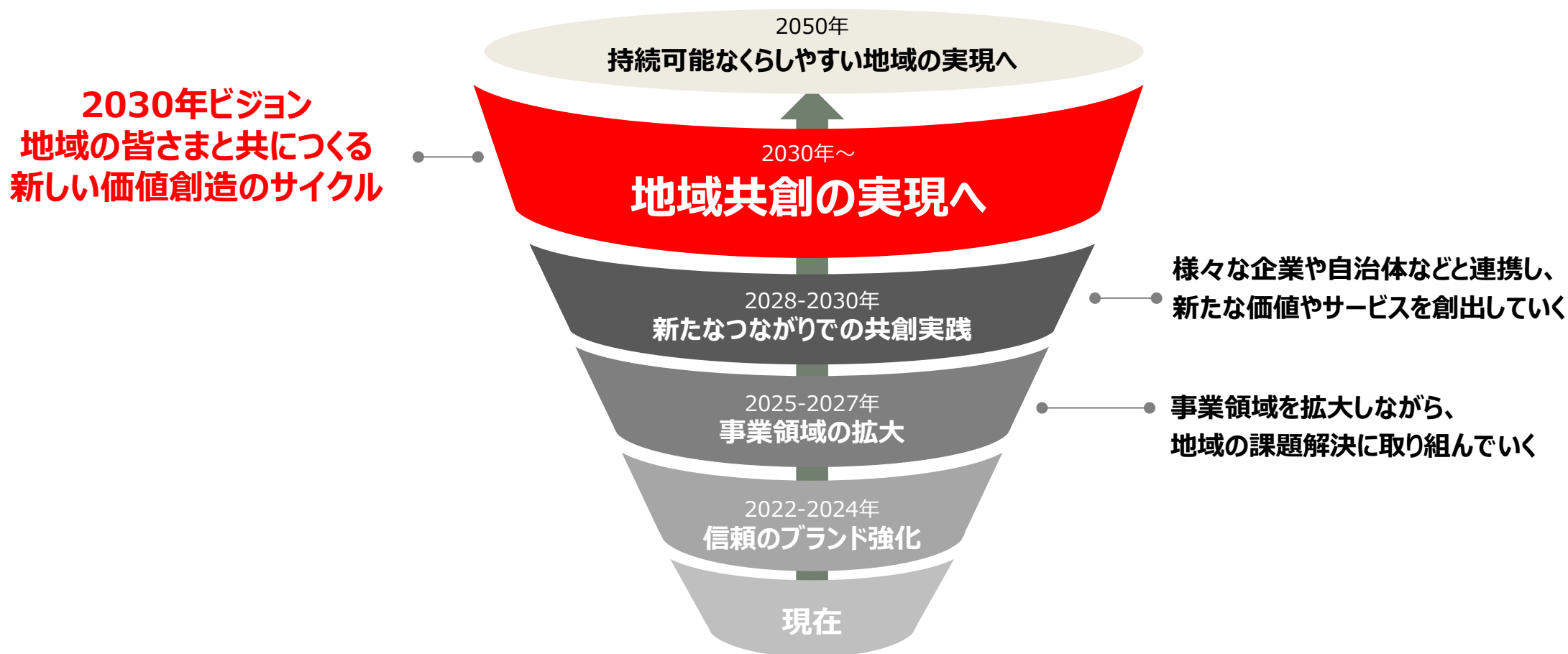
都市ガス・LPG事業を中心に培った当社グループの強みを活かし、事業領域を拡大

- 当社グループの強みは、実需を起点としたバリューチェーン（天然ガス・LPG・電力）を有すること。これを活かし、
 - バリューチェーンの上流・下流を国内外含め拡大するとともに、その価値を最適化する。
 - 実需を基盤として、くらしサービス・エンジニアリングサービス事業を拡大する。



地域の皆さまと共に作る新しい価値創造のサイクル

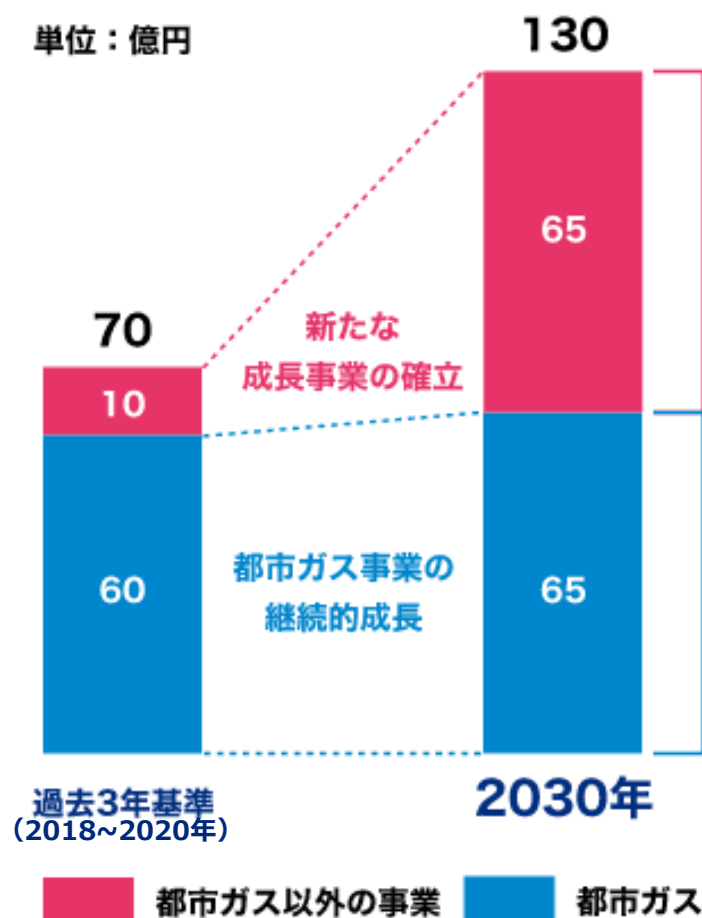
地域のお客さまや企業がつながり、それぞれの強みを持ち寄り連携する社会をつくりだすことで、新たな価値創造のサイクルをおこし、地域共創の実現を目指す。



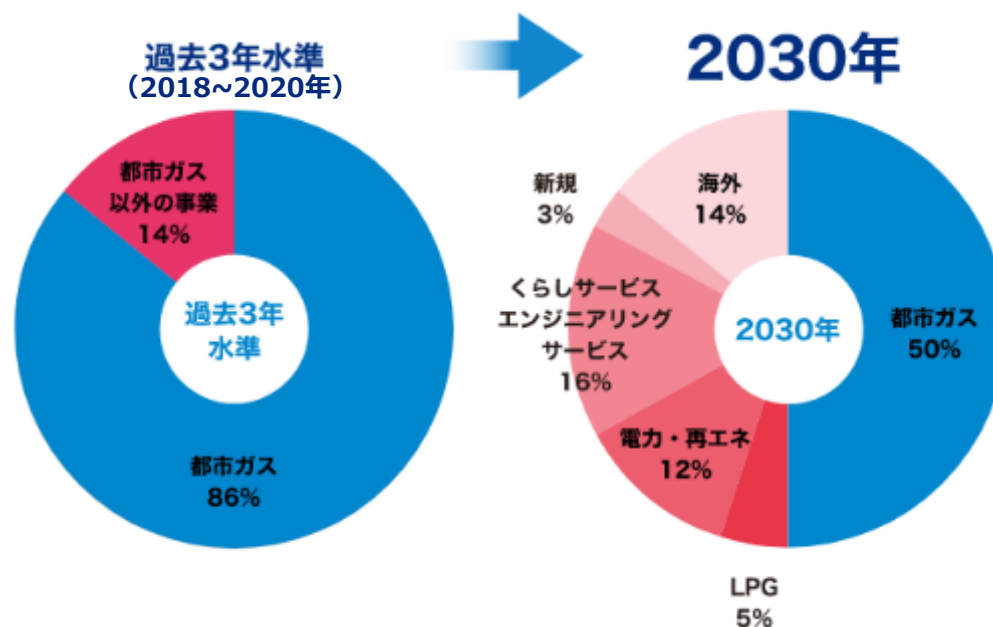
2030年に目指す姿

都市ガス事業の継続的成長を図りつつ、
新たな成長事業を確立することでさらなる成長を目指す。

【連結経常利益】



【目標とする事業ポートフォリオ】



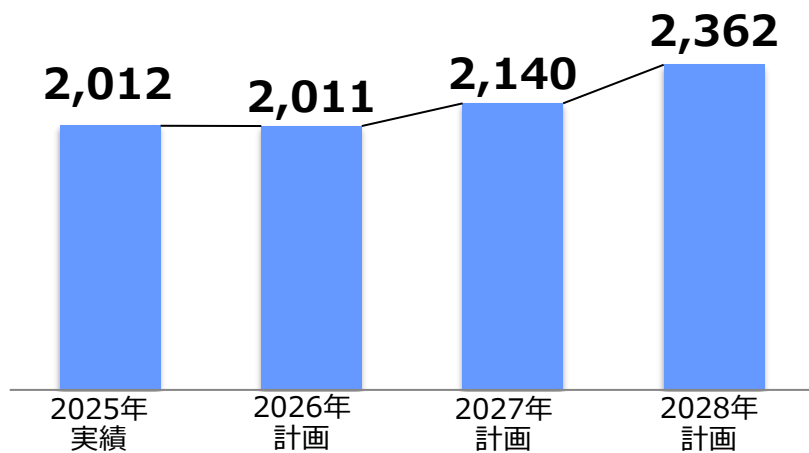
基盤事業と成長事業 利益比を1：1に

- I. インベストメント・ハイライト
- II. 静岡ガスグループの概要
- III. 静岡ガスグループ2030年ビジョン
- IV. 中期経営計画（2026-2028年）**
- V. 株主還元

売上高/経常利益計画（2026年－2028年）

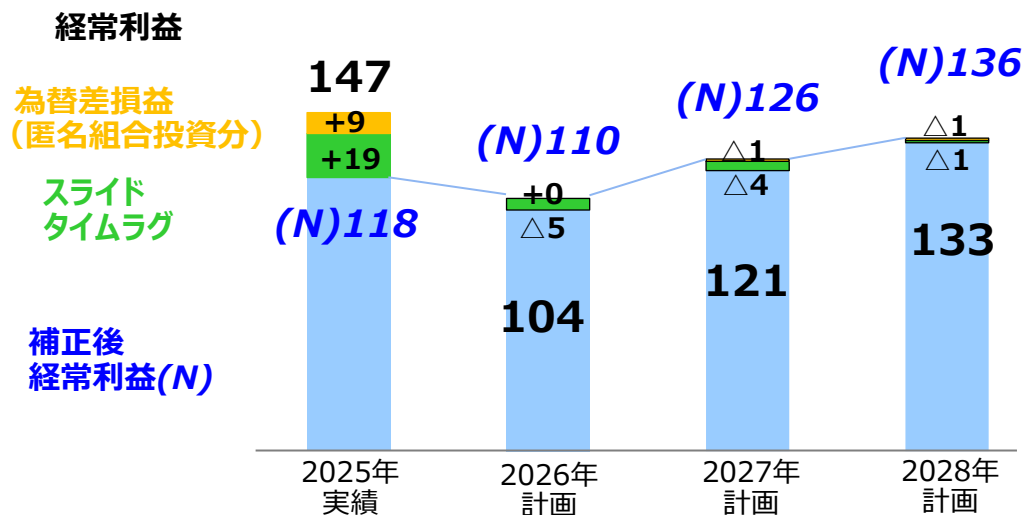
売上高

単位：億円
*億円未満切捨て



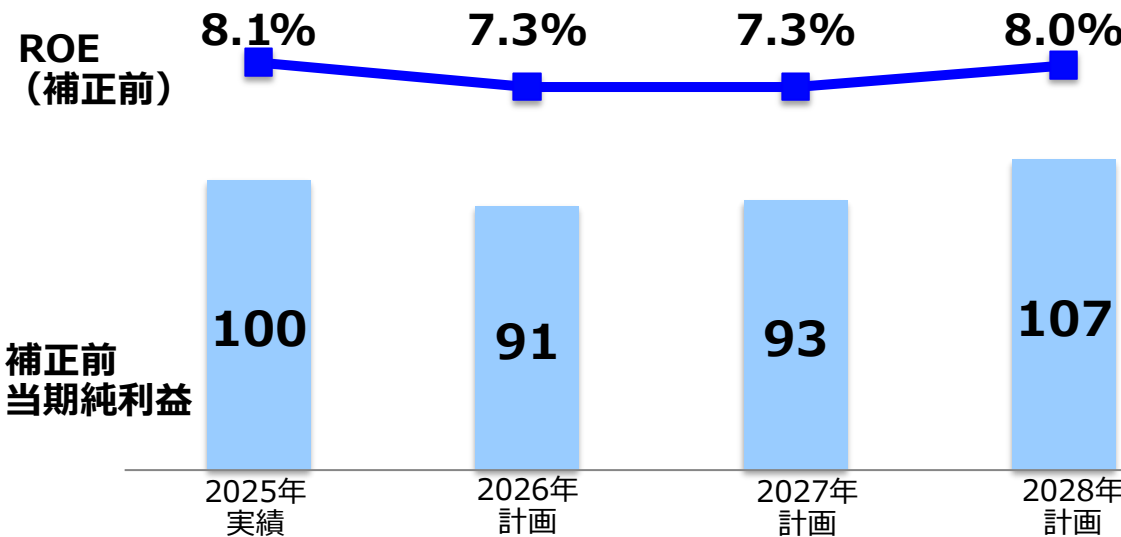
経常利益

単位：億円
*億円未満切捨て



当期純利益・ROE

単位：億円
*億円未満切捨て

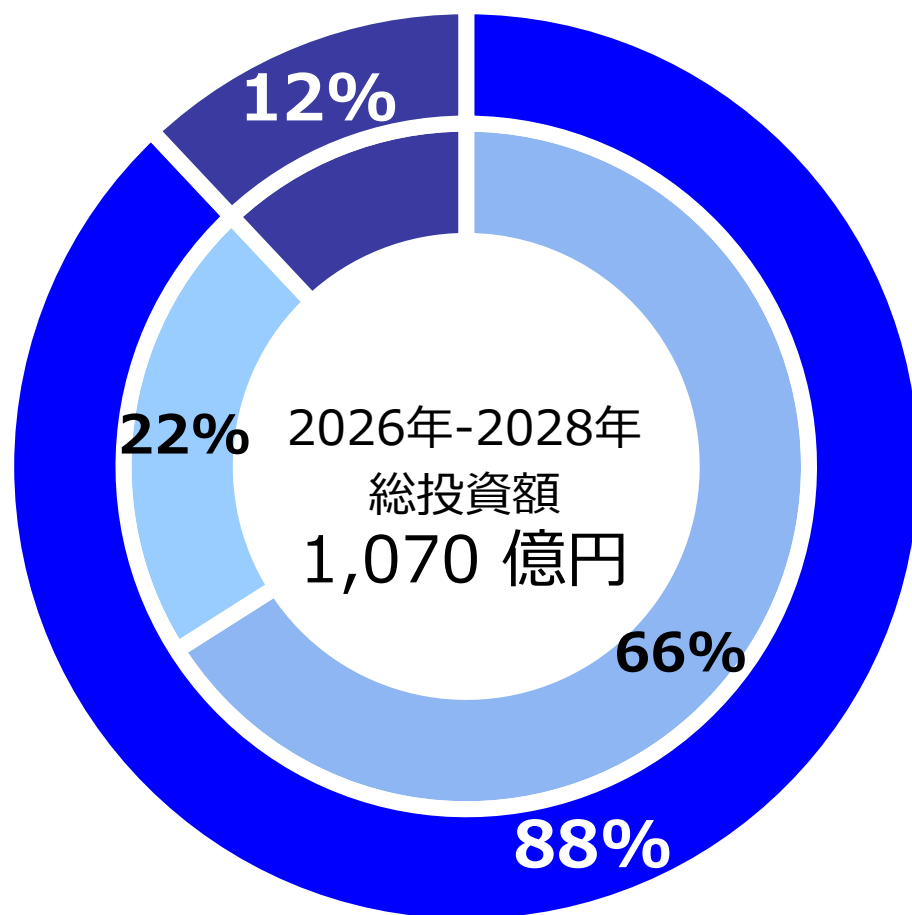


	2025年実績	2026年計画	2027年計画	2028年計画
為替レート (円/\$)	149.7	155.0	155.0	155.0
原油価格 CIF (JCC) (\$/bbl)	74.4	70.0	70.0	70.0

経常利益影響感度 (2026年)		
為替レート (円/\$)	(+) 1円/\$	△0.0億円
原油価格 CIF (JCC) (\$/bbl)	(+) 1\$/bbl	△1.0億円

成長投資の加速／基盤事業への継続的投資

- 海外、電力・再エネ、くらしサービス、エンジニアリングサービス等、成長投資をさらに加速する。
- 都市ガスの持続的成長のため、天然ガス普及開拓投資を継続する。



成長投資 : 88%

成長事業 : 66%
(海外、電力・再エネ)

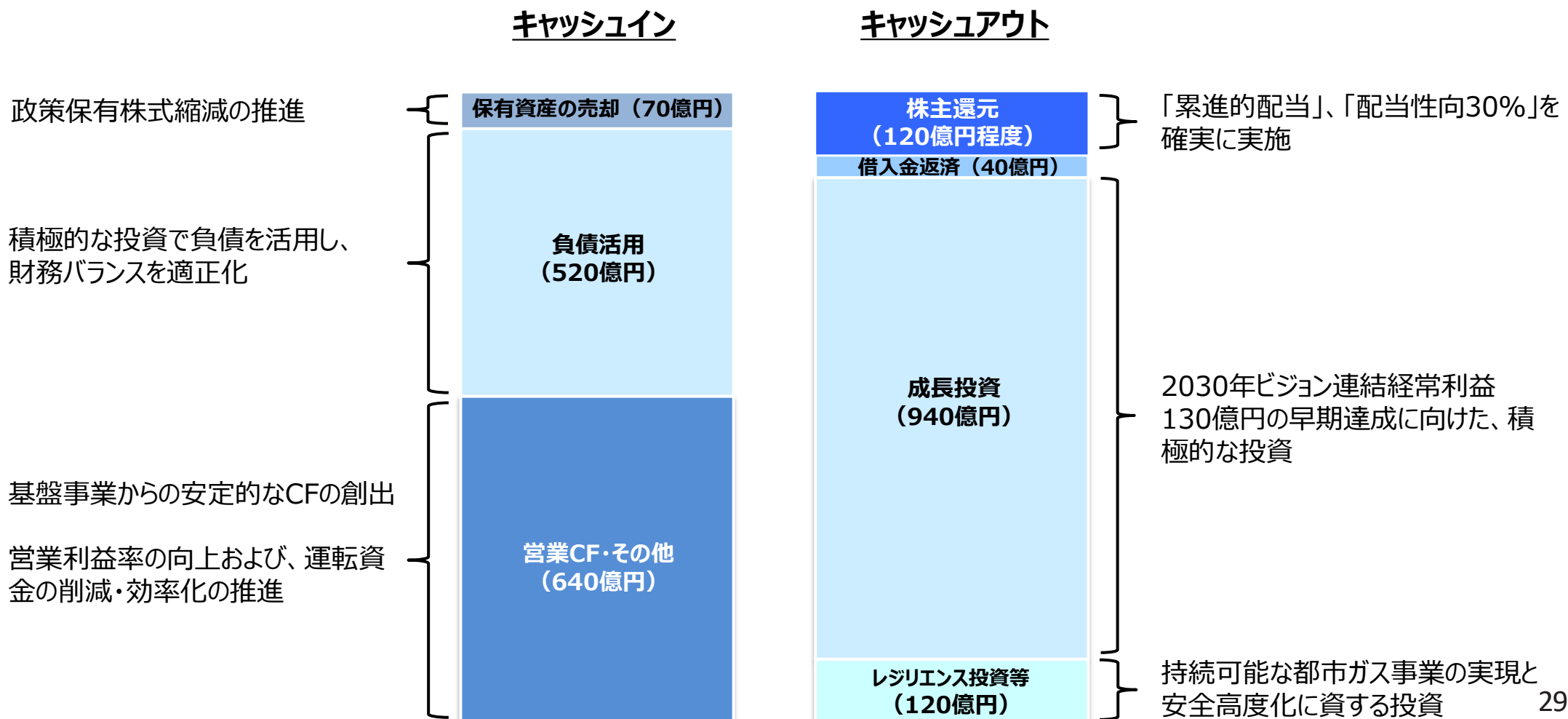
基盤事業 : 22%
(くらしサービス、エンジニアリングサービス、
天然ガス普及開拓投資等)

レジリエンス投資・その他 : 12%
(基地・導管設備の維持・管理等)

キャッシュアロケーション（2026年－2028年）

格付を意識し、財務健全性を確保したうえで、成長投資と株主還元を実施

- 成長投資については、2030年ビジョン連結経常利益130億円の早期達成に向け、成長事業を中心に積極的な投資を実行。
- 株主還元については、配当方針に掲げる「累進的配当」、「配当性向30%」を確実に実施すべく、利益の拡大に合わせて着実に配当額の引き上げを実行。



LNG調達力の強化／安定供給性の向上

- 2026年5月に東京ガス株式会社と、同年7月にPETRONAS LNG Ltd.とLNG売買契約を締結した。
- 両社のグローバルなLNGポートフォリオを活用し、調達ソースの多様化を進めることで、LNG調達力の強化と安定供給性の向上を図る。

東京ガスとのLNG売買契約



売主	東京ガス株式会社
買主	静岡ガス株式会社
契約締結日	2026年5月7日
契約内容・供給源	東京ガスが契約するLNGプロジェクトから供給
契約期間	2027年から開始（中長期契約）
契約数量	年間5カーゴ（※1）
引渡条件	DES（仕向地到着渡し）（※2）

（※1） LNG取引における船舶1隻の積卸し単位。1カーゴあたり6-7万トン相当。

（※2） 売主が輸送船を手配し、揚地まで輸送すること。

PETRONAS LNG Ltd.とのLNG売買契約



売主	PETRONAS LNG Ltd.
買主	静岡ガス株式会社
契約締結日	2026年7月9日
契約内容・供給源	供給源を特定しないポートフォリオ契約
契約期間	2032年度～2038年度（7年間）
契約数量	約84万トン
引渡条件	DES（仕向地到着渡し）（※）

（※） 売主が輸送船を手配し、揚地まで輸送すること。

自社調整力のさらなる強化／再生可能エネルギーの普及拡大

- 静岡県浜松市において、高圧系統用蓄電池事業に参入することを意思決定した。2028年4月の運転開始を予定する。
- 2024年に意思決定した特別高圧系統用蓄電池に続き、本件は当社グループ初となる高圧系統用蓄電池の導入である。今後も、電力事業における自社調整力のさらなる強化と、再生可能エネルギーの普及拡大への貢献を目指す。

高圧系統用蓄電所の概要



高圧系統用蓄電所 パース図

設置場所	静岡県浜松市中央区有玉西
蓄電池種別	リチウムイオン電池
出力	1,999kW
容量	8,584kWh
運転開始時期	2028年4月（予定）

特別高圧系統用蓄電所の建設進捗



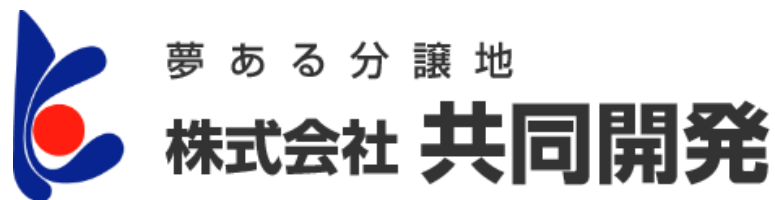
2026年6月、蓄電池コンテナの搬入作業を実施

設置場所	静岡県静岡市駿河区池田28 （静岡ガス静岡支社構内）
蓄電池種別	リチウムイオン電池
出力	13,000kW
容量	46,900kWh
運転開始時期	2027年度中（予定）

ハウジング分野のさらなる拡大

- 2026年2月、株式会社共同開発および株式会社共和不動産の全株式を取得した。
- 今回グループ入りした2社の強みと事業基盤を活かし、グループ内の事業連携を強化することで、土地販売から新築、リフォームまで住まいに関するサービスをワンストップで提供する。これにより、お客さまの多様なニーズに応えるとともに、ハウジング分野のさらなる成長を目指す。

共同開発の全株式を取得



会社名	株式会社共同開発
設立	1985年9月
事業内容	宅地分譲地販売、土地・建物仲介、賃貸物件の管理
主な事業エリア	静岡県東部
売上高	約12億円（※）

（※）2023～2025年の平均値

共和不動産の全株式を取得



会社名	株式会社共和不動産
設立	1989年4月
事業内容	宅地分譲地販売、不動産賃貸業
主な事業エリア	静岡県西部
売上高	約20億円（※）

（※）2023～2025年の平均値

エンジニアリングサービス事業のさらなる拡大

- 2026年4月、スマートブルー株式会社への追加出資を行い、出資比率を51%に引き上げ連結子会社化した。エンジニアリングサービス事業の拡大と、再エネ電源開発における企画・設計・施工・運営・メンテナンスまでを一貫して推進可能な体制を強化する。
- 2026年7月、株式会社暁電工の全株式を取得した。お客さまのユーティリティ設備を総合的に支援する「トータルエンジニアリング」体制の構築を進め、さらなるエンジニアリングサービス事業の拡大を目指す。

スマートブルーへの追加出資および連結子会社化



会社名	スマートブルー株式会社
設立	2010年3月
事業内容	再生可能エネルギー事業、発電所運営事業、農地コンサルティング事業
再エネ電源 施工案件数	約670件（※）
再エネ電源開発容量	約6.8万kW（※）

（※）設立から2026年4月までの累計実績

暁電工の株式取得



～ おもいやりを創造へ ～

会社名	株式会社暁電工
設立	1976年7月
事業内容	電気工事業、防災装置設計・製作業
会社概要・特徴	静岡県西部・中部地区を中心に公共工事から民間工事まで幅広く手掛ける。地域に根差した事業活動を展開し、安定した取引基盤と高い信頼、設計・施工・管理を一貫して自社で対応できる技術力を強みとしている。

MidOcean Energyへの出資参画による、天然ガスバリューチェーンの拡大

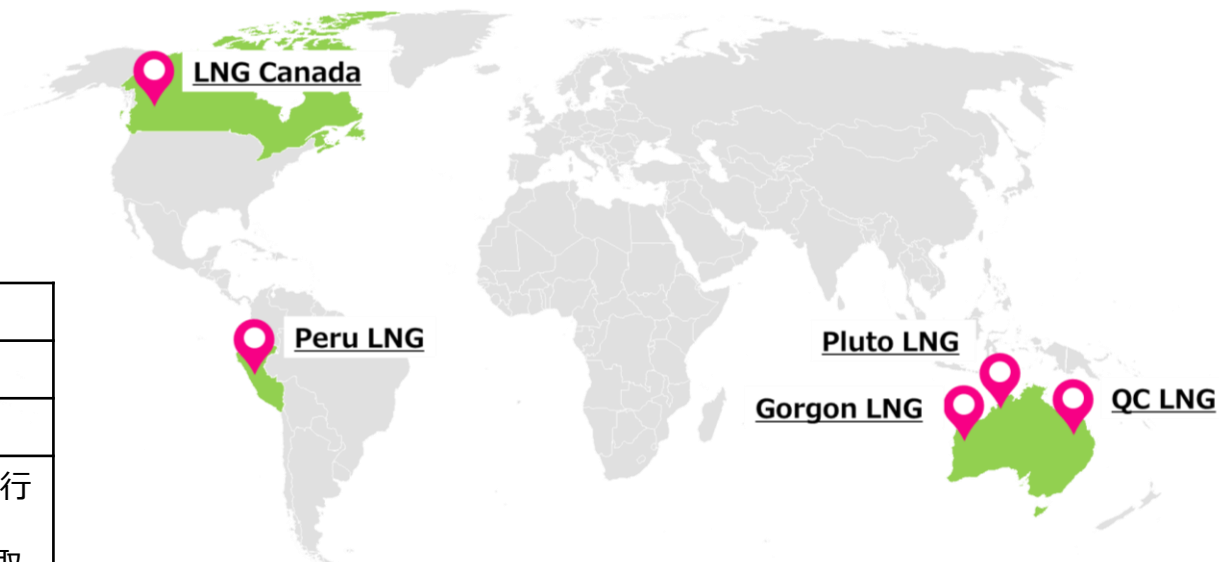
- 2026年2月、米国の機関投資会社であるEIG が設立・運営する、LNG 事業会社 MidOcean Energy（以下、MOE）へ、EIG が運営するファンドを通じて出資し、MOE と戦略的パートナーシップを構築した。
- エネルギー事業を通じて培った事業基盤に、MOE との戦略的パートナーシップに基づく取り組みを掛け合わせることで、当社グループの天然ガス・LNG 事業の上流から下流に至るバリューチェーンを国内外で拡大し、安定性と収益性が両立する事業ポートフォリオの確立を目指す。

MOEへの出資参画、戦略的パートナーシップの構築



会社名	MidOcean Energy
本社所在地	英国ロンドン
設立	2023年
会社概要 事業内容	LNGバリューチェーンを投資対象として、事業運営を行う会社。 上流ガス田の開発から液化、販売、輸送、最適化取引に至るまで、LNGバリューチェーン全体を一体的に構築し、オーストラリア、カナダ、ペルーなどに所在するLNGプロジェクト権益ポートフォリオを保有している。

MOEのLNGプロジェクト権益所在地



主体的に挑戦する意識を持つ人づくり／事業変革に対応する人材ポートフォリオの構築

● 採用

- プロフェッショナル人材採用・キャリア総合職採用の推進・加速
2025年実績 キャリア採用：67名（新卒採用：45名）
2026年見通し キャリア採用：78名（新卒採用：39名）

● 配置転換

- 機動的なジョブローテーションによる経験・視点の多様化
- グループ内人事交流、社内公募制度の拡大

● 教育・研修

- 階層別・年代別研修・越境型研修の拡大
- リスキング施策の強化・推進

● 働き方・処遇

- 女性活躍に向けた環境整備
- 社員の健康づくりの促進（健康経営優良法人2026（ホワイト500）を取得）

「多様性を持つボトムアップ型組織」の構築

● 1on1

- 週1回のブリーフィングおよび月1回のメンバーの成長を支援するための対話を実施
→ マネジメント能力の向上、コンディションの可視化、部下の成長支援、信頼関係の強化

● タウンホールミーティング

- 経営層（社長・役員など）が社員に向けて会社の方向性や戦略を共有し、双方向の対話を実施
→ 経営層と社員間のコミュニケーション深化、部門間の相互理解と連携強化

● ジョブローテーション

- 本部間・会社間を跨ぐ異動を積極的に実施
→ 人材の多能工化と組織の柔軟性向上、人事交流による社内ネットワークの深化

● エンゲージメント調査

- 月1回の調査を実施することでメンバーの状態変化を把握し、課題発見や解決につなげる
→ 組織課題の特定、マネジメントの改善点を把握、組織文化の課題明確化、施策の優先順位づけ

● キャリア面談

- 社員の「将来どうなりたいか」を深掘りし、その実現に向けて 会社・上司がどう支援するかについて対話
→ キャリアの方向性の明確化、会社の戦略と本人のキャリアをつなげる

女性活躍推進／育児・介護・治療との両立支援／健康経営の推進

- 女性管理職育成を目的とした研修や、役員がメンターとなり女性管理職およびその候補者との定期的な1on1を設けることで、キャリア開発支援を実施。
- 男性育休取得率向上のため、上長部下間で面談を実施し、育児休業の取得に向けた計画策定を実施。
- 仕事と育児・介護・治療を、安心して両立できるような制度設計に加え、社内風土や職場環境づくりに取り組むことで健康経営を推進。

一般事業主行動計画において、2031年3月末目標に
女性管理職比率20%以上・男性育休取得率100%以上を掲げる

	2022年 実績	2023年 実績	2024年 実績	2025年 実績	...	2031年 目標
女性管理者 比率	6.9%	9.8%	11.1%	15.9%	...	20%
男性育休 取得率	32%	71.4%	85.0%	86.7%	...	100%

※単体実績および目標



仕事と子育ての両立支援に積極的な企業として、
厚生労働大臣より「プラチナくるみん」に認定。

健康経営の推進



優良な健康経営を実践する企業として、
静岡ガスが「健康経営優良法人2026
（ホワイト500）」、関係会社17社が
「健康経営優良法人2026」として、経
済産業省より認定。

社員の心身の健康のため、
各種イベントを開催

地域のみなさまと連携してさまざまな地域課題の解決に取り組み、住みよいまちづくりを目指す

- 地域のお祭りやイベントの運営スタッフ、会場設営協力などのボランティア活動に参加。
- 地元の小中学生を対象に、静岡ガスグループの仕事を体験する職業体験、仕事のやりがいや面白さを伝えるキャリア教育、外国人留学生の職場見学の積極的な受け入れを実施。
- こども食堂運営団体への活動応援金やオリジナル献立などの提供、体験イベントの開催、社員ボランティアによる活動サポートなど、地域で子どもたちが安心して過ごせる「こどもの居場所」の応援活動を実施。

各種イベントでのボランティア活動



職場体験・キャリア教育



「こどもの居場所」応援活動



環境や自然のふしぎを伝えるプログラムや、くらしの安全・安心を守る活動を進める

- 就業時間外での地域のゴミ拾い、公園の花壇整備や海岸清掃などの地域の活動に参加。
- 富士市・静岡県と森づくりに関する協定を締結。富士山の麓にある「シズガスの森」では、植樹や保全活動、地域の方向けの森林教室を実施。
- 静岡県警と連携し、注意喚起のチラシ配布・声かけ・巡回などによる、特殊詐欺被害防止活動や地域の子ども見守り活動を実施。

地域の清掃活動



「シズガスの森」での植樹／ 保全活動／森林教室



特殊詐欺防止・見守り活動



健全な心と体を育む文化・スポーツの普及を通して、コミュニケーションの推進に取り組む

- 地元プロオーケストラ富士山静岡交響楽団を支援し、2003年から毎年ニューイヤークンサートを開催。
- 障がいや病の子どもたちに芸術に触れていただく出張イベント「静岡ガスグループPresents障がいや病の子どもたちに芸術を届けるプロジェクト」を、県内NPO法人のご協力のもと開催。
- スポーツを通じた地域のにぎわいづくりとして、県内プロスポーツチームを支援。協賛だけでなく、会場設営やチケットもぎり、試合後の清掃活動などの大会運営協力、コラボイベント、業務提携を実施。

静岡ガスPresents グランシップ&静響 ニューイヤークンサート



障がいや病の子どもたちに 芸術を届けるプロジェクト



県内プロスポーツチームの支援



静岡ガス野球部

- 1952年に創部し、全国大会の出場を重ねる。軟式野球の日本一を争う天皇賜杯で優勝3回、国民スポーツ大会で優勝1回。
- 静岡県における部活動支援・ジュニア選手の競技力向上の支援の一環として、野球教室を開催。
- 野球を始めて間もない小学生にがんばる心を育んでももらいたいと願いを込めて、静岡県野球連盟と連携し、静岡ガス杯スーパージュニア学童軟式野球大会を開催。

天皇賜杯 第79回 全日本軟式野球大会 ENEOSトーナメント 準優勝



2026年5-6月 国民スポーツ大会 静岡県予選大会 優勝



2026年8月から開催される
東海大会へ、静岡県代表として
出場予定。

2026年6-7月 天皇賜杯静岡県大会 優勝



2026年9月から開催される
全国大会へ、静岡県代表として
出場予定。

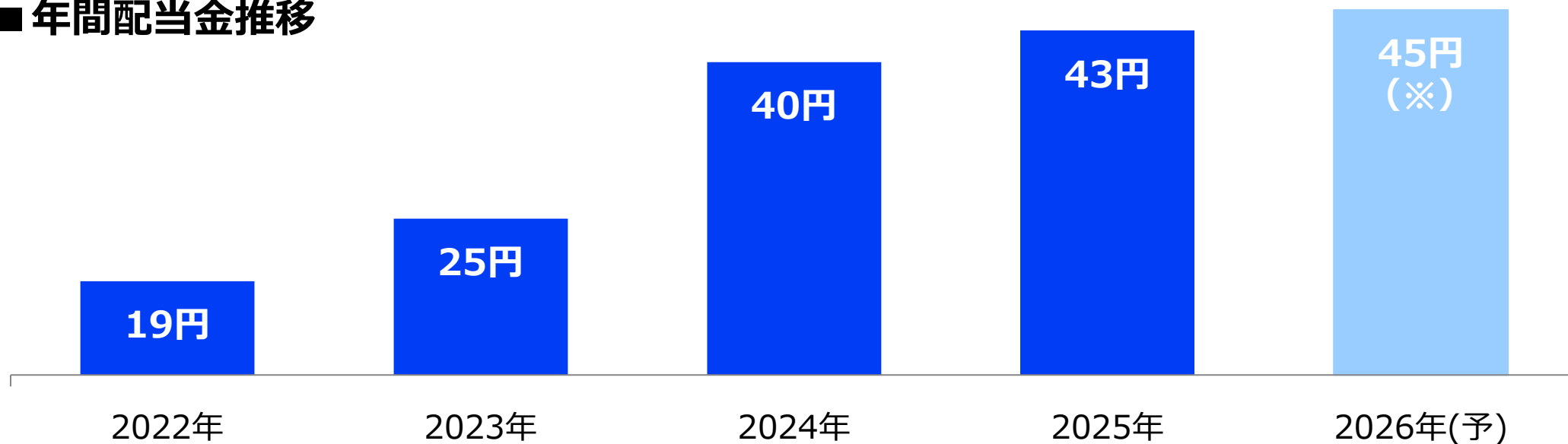
野球教室の開催



- I. インベストメント・ハイライト
- II. 静岡ガスグループの概要
- III. 静岡ガスグループ2030年ビジョン
- IV. 中期経営計画（2026-2028年）
- V. 株主還元**

配当方針	➤ 累進的配当 ➤ 株主資本配当率（DOE） '25年 2.60% → '26年（予） 2.63% ➤ 配当性向3割（目標水準） '25年 32.2% → '26年（予） 37.2%
中間配当金	22.0円／株
期末配当金	23.0円／株（予）（※）

■ 年間配当金推移



（※）直近に公表している配当予想（44円）から1円増配

株主優待制度について

- 2021年より株主優待制度を開始。
- 毎年12月末時点で、当社株式を300株以上保有する株主様へ、保有株数に応じた優待を贈呈。
- 静岡県の特産品・名産品をはじめ、自社ポイント「エネリアmottoポイント」など、4,000種類以上の商品と交換可能。

優待内容

権利確定月	12月
優待内容	食料品、カタログギフト、ポイントサービス など

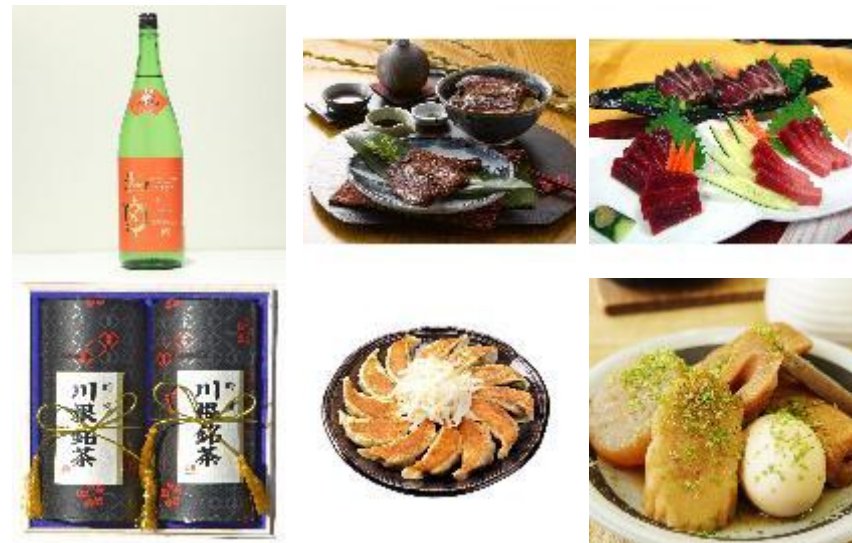
保有株数	優待内容	
	通常保有	長期保有
300株以上 1,000株未満	1,000円相当 の商品等	1,500円相当 の商品等
1,000株以上 2,000株未満	5,000円相当 の商品等	7,000円相当 の商品等
2,000株以上 3,000株未満	8,000円相当 の商品等	10,000円相当 の商品等
3,000株以上	10,000円相当 の商品等	15,000円相当 の商品等

【ご参考】長期保有の条件

毎年6月末日および12月末日の株主名簿に、同一株主番号で連続7回以上記載されること。

優待商品の一例

【静岡県の特産品・名産品】



【エネリアmottoポイント】



ご清聴ありがとうございました。

- 本資料につきましては、投資家の皆様への情報提供のみを目的としたものであり、売買の勧誘を目的としたものではありません。
- 本資料に記載した意見や予測は、資料作成現時点における当社の見解であり、その情報の正確性を保証するものではありません。実際の業績等は様々な要因により異なる可能性があることをご了承願います。
- 本資料の作成に当たっては、記載されている情報に誤り・遺漏等が無いよう細心の注意を払っておりますが、その情報の正確性及び完全性を保証するものではありません。
- 当社以外の会社に関する情報は、一般に公知の情報に依拠しています。
- 本資料は、投資家の皆様がいかなる目的にご利用される場合においても、ご自身のご判断と責任においてご利用されることを前提にご提示させて頂くものであり、当社はいかなる場合においてもその責任を負いません。

湧く想い、沸かせる未来。

SHIZGAS

静岡ガスグループ