

STOCK CODE : 9436

個人投資家さま向け 説明会資料

沖縄セルラー電話株式会社



1

沖縄セルラーとは

2

事業概要

3

財務状況

4

中期経営計画

5

株主優待



1

沖縄セルラーとは

2

事業概要

3

財務状況

4

中期経営計画

5

株主優待

東アジアの中心に位置する地理的優位性や、全国一の高い出生率など若い世代や働き盛り世代の活気にあふれビジネス拠点として注目

概況

人口

- 15歳未満の年少人口割合は、全国一位
- 世帯数 過去最高を更新中

経済

- 観光・リゾート産業・IT関連産業・国際物流産業の集積
科学技術の国際的な拠点形成
- 米軍基地返還に伴う跡地利用などの沖縄振興策

観光

- 24年度観光収入 9,820億円 (23年度比15%増)
- 2025年の観光客数が過去最高の1,075万人を記録



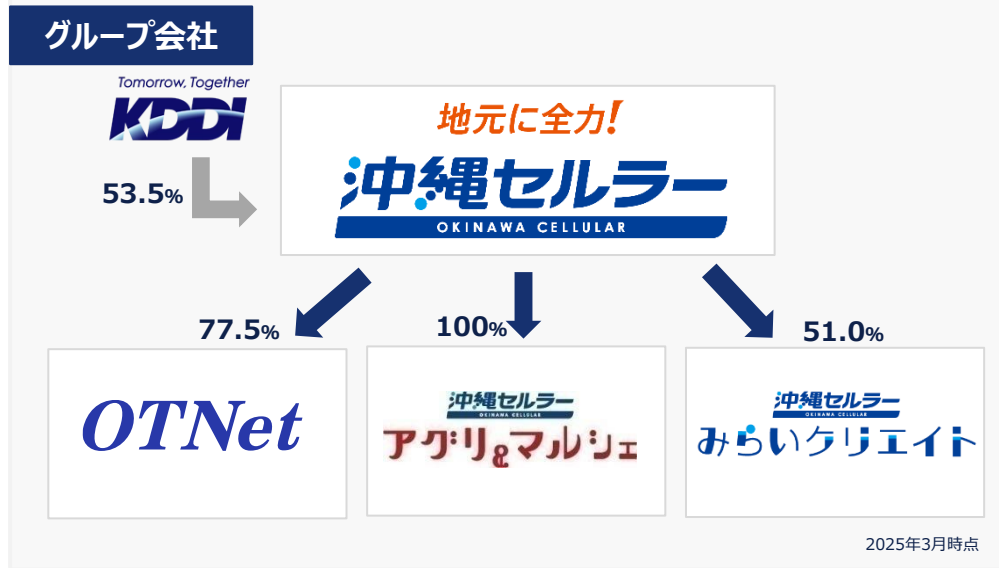
商号	沖縄セルラー電話株式会社
創業	1991年6月1日
所在地	沖縄県那覇市松山1-2-1
代表取締役社長	宮倉 康彰
資本金	14億14百万円
主要株主*1	KDDI株式会社 53.5%
従業員数*2	521人
発行済株式総数*3	94,178千株
証券コード	9436

*1 2025年3月末時点

*2 連結ベース。2025年3月末時点

*3 2025年9月末時点
株式分割後の総数

(注) 2025年10月1日付で普通株式1株につき2株の割合で株式分割を行いました。



沖縄セルラー本社ビル 那覇市松山



代表取締役社長 宮倉康彰

「沖縄のために」の声から生まれた沖縄のための総合通信事業者の会社です

● - 1990年

本土と沖縄の経済人が沖縄振興のために協力することを目的とした「沖縄懇話会」が発足。京セラや第二電電（現KDDI）を創業した稲盛氏が携帯電話会社の設立を提案し、参加企業の賛同を得る



● - 1991年6月

KDDI（旧第二電電）をはじめ**県内有力企業43社の出資**により誕生
翌年10月に携帯電話サービス開始



● - 2010年1月

OTNet（旧沖縄通信ネットワーク）を子会社化
FTTHサービスを3月提供開始/モバイルとFTTHを提供する
県内唯一の**総合通信事業者**となる



● - 2019年11月

auでんきサービス開始、2025年10月に**電力小売事業**に参入

1. 事業を通して、沖縄経済の発展に貢献すること
1. 公共性の高いことに鑑みて県民から親しみと尊敬に値する企業になること
1. 社員の物心両面での幸福を追求すること
1. 沖縄県の名実ともにトップ企業になること



社是・フィロソフィーが記載されているブック
社員一人一人に配布



1

沖縄セルラーとは

2

事業概要

3

財務状況

4

中期経営計画

5

株主優待

通信を軸に多彩なサービスを提供

主軸となる通信事業

モバイル



通信とネットの付加価値サービス



おトクな料金プラン



パートナーとともに
新たな体験価値

*Opensignal社の通信体感分析で3連覇達成

成長領域

auでんき




FTTH

沖縄県内初！ auひかり ちゅら / 提供



ビジネス

沖縄のビジネスを未来へつなぐ。

沖縄セルラー for business

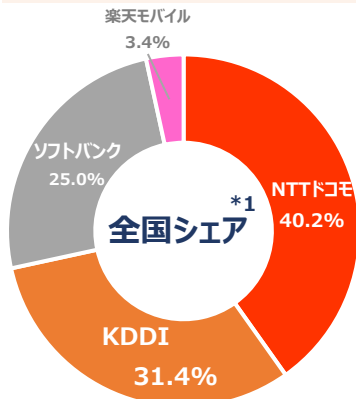
沖縄のビジネスを
未来へつなぐ。

業務のお悩みは沖縄セルラーにお任せください！
私たちが解決いたします！



モバイルシェア

沖縄では **2** 人に **1** 人が “沖縄セルラー”
契約数も順調に推移



*1 全国の携帯電話会社別
累積回線数と累積シェア
(MVNO含む)

出所：電気通信サービスの契約数及びシェアに関する四半期データの公表
(令和7年度第2四半期 (9月末))



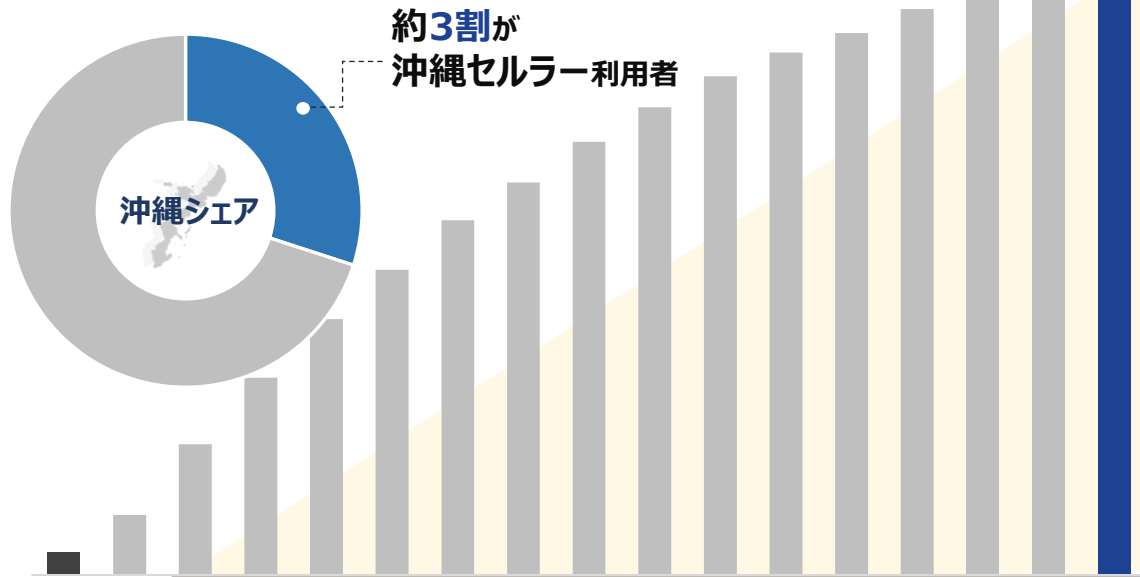
* ハンドセット (スマートフォンとフィーチャーフォンの合計)

FTTH

2010年の提供開始以来
回線数は右肩上がり



131,500回線



2025年4月にひかりちゅら、2026年1月26日に
ひかりゆいまーるが10ギガサービスを開始

au ひかり
ちゅら **10**ギガ
超高速インターネット回線



速くてゲームも安心して
プレイできる！

ひかり
ゆいまーる **10**ギガ



高画質・大容量の動画も
超高速ダウンロード！

10.3期 11.3期 12.3期 13.3期 14.3期 15.3期 16.3期 17.3期 18.3期 19.3期 20.3期 21.3期 22.3期 23.3期 24.3期 25.3期 26.3期



1

沖縄セルラーとは

2

事業概要

3

財務状況

4

中期経営計画

5

株主優待

増収・増益・連続増配

経営目標

3増

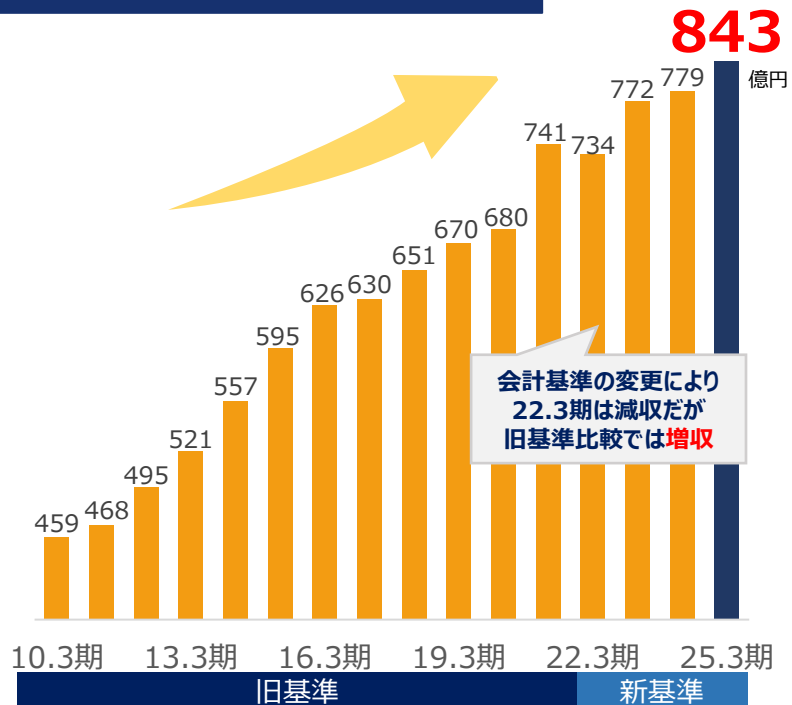
サンゾウ

配当性向

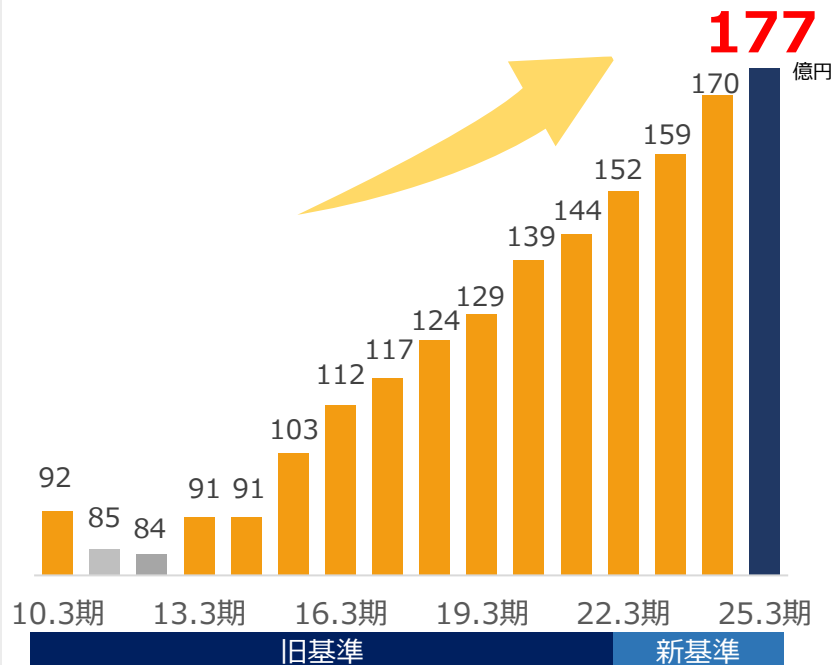
40%超

13期連続の増益を達成

営業収益

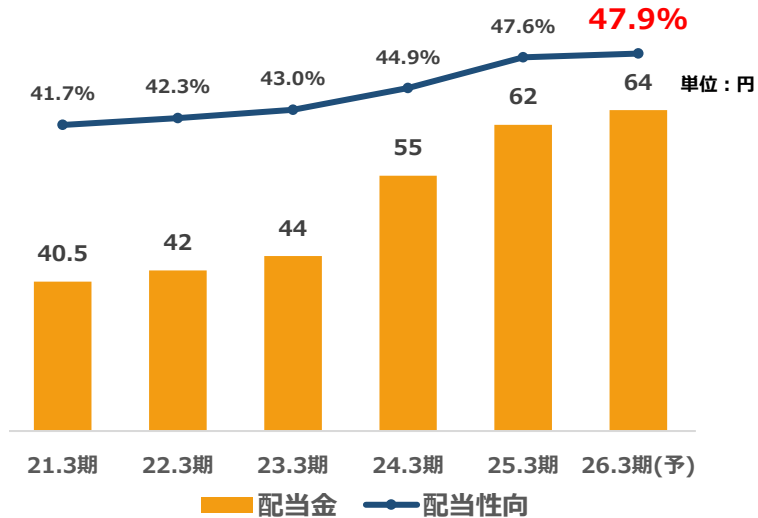


営業利益

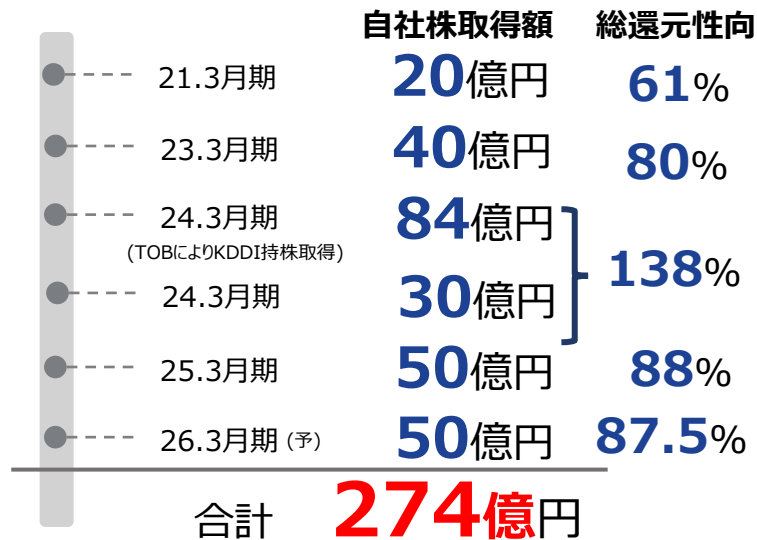


配当金は**24**期連続増配、配当性向は**40%超**で推移 機動的に自社株買いを実施し、資本効率化と株主還元の強化

配当金 配当性向



自社株式取得額と総還元性向



(注) 当社は、2022年10月1日付および2025年10月1日付で株式分割（いずれも普通株式1株につき2株）を実施しております。本スライドの配当金額については、これらの株式分割を考慮した数値を表示しています。

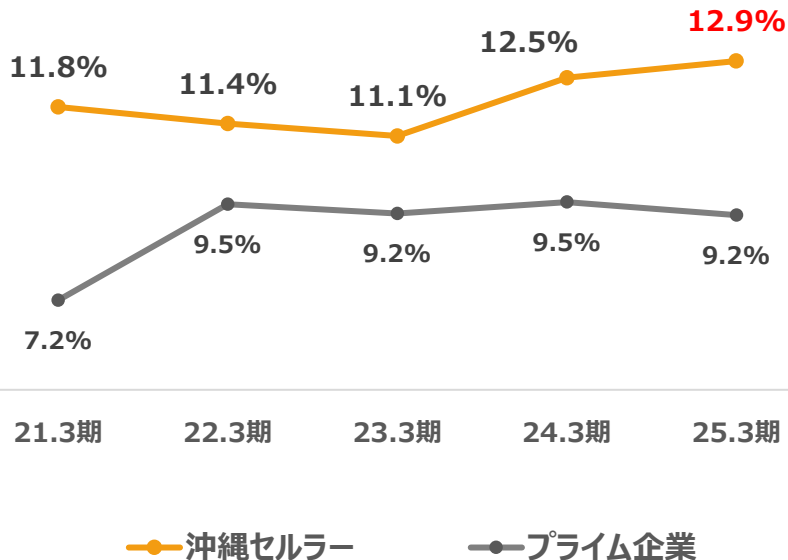
強固な財務基盤と高い収益性を両立

総資産額	営業収益
1,182億円	843億円
純資産額	当期純利益
991億円	124億円
自己資本比率	ROE
81.6%	12.9%
時価総額*1	PBR*1
3,183億円	3.23倍

2025年3月末時点

*1 2026年3月10日の終値3,380円で算出

ROE



直近10年間の株価と出来高の推移

2026年3月10日終値
3,380円



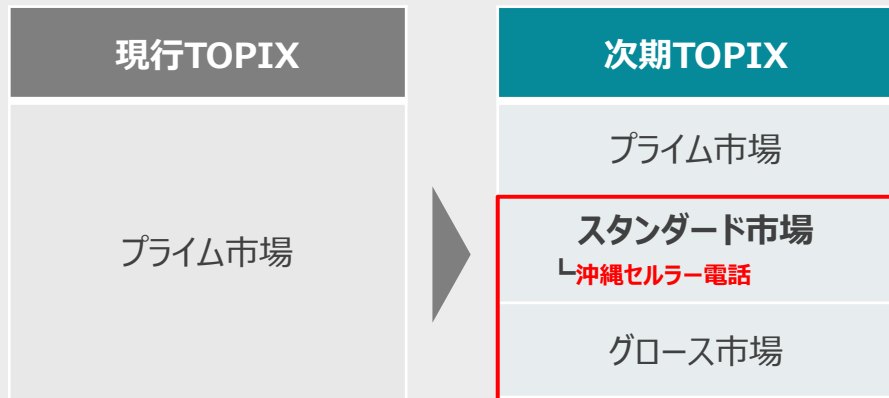
(注) 当社は、2022年10月1日付および2025年10月1日付で株式分割（いずれも普通株式1株につき2株）を実施しております。本スライドの株価については、これらの株式分割を考慮した数値を表示しています。

投影のみ

JPXがTOPIXの新たな改革案を公表 初回定期入替 2026年10月！

■次期TOPIXルール変更内容

採用企業の絞り込みと、対象市場の拡大



TOPIX新ルール公表で採用期待株に買い、MCJや沖縄セルラーが新高値

株式
2024/6/20 11:36

前場の東京株式市場では、前日公表されたTOPIX（東証株価指数）の見直し案を受けて、指数への将来的な組み入れ期待が高まった東証スタンダードや東証グロース上場銘柄の一角に買いが集まった。MCJ<6670.T>や沖縄セルラー電話<9436.T>が上場来高値を更新している。

<採用数1200程度へ、定期見直し導入>

日本取引所グループのJPX総研は19日、TOPIXの見直しに関する新ルールを公表。それによれば、対象を従来の東証プライム市場からスタンダードやグロースにも拡大する一方、浮動株時価総額をはじめとする条件を基準に採用数を大きく絞り込む。構成銘柄は段階的に1200程度（4月末時点で2146）に減る見通しだ。

出典：2024年6月20日株式新聞掲載記事より一部抜粋
<https://kabushiki.jp/news/647699>



1

沖縄セルラーとは

2

事業概要

3

財務状況

4

中期経営計画

5

株主優待

増収・増益・連続増配

経営目標

3増

サンゾウ

配当性向

40%超

2030年に向けて



新たな価値でこの島の未来を豊かにする 地元へ全力! 沖縄セルラー

2030年に目指す世界観



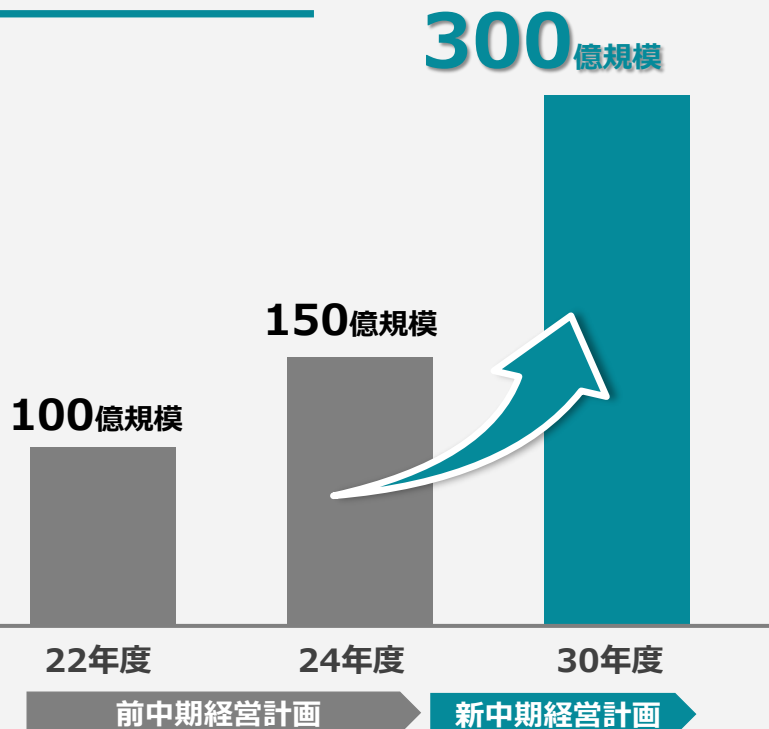


成長領域を飛躍的に伸長させ 2030年までに営業収益1,000億円を目指す



auでんきとビジネス事業の拡大で成長領域売上300億円規模へ

■ 収益目標



auでんき



24年度比1.6倍
140億円規模

ビジネス事業



24年度比2.5倍
160億円規模

沖縄の高い成長ポテンシャル

成長機会

GW2050 PROJECTS

■ 成長目標



■ 推進体制

GW2050 PROJECTS 推進協議会

- (経済団体) 沖縄県経済団体会議
- (民間企業) 沖縄未来創造協議会
- (関係自治体) 那覇市、浦添市、宜野湾市
- (関係団体) 沖縄懇話会
那覇空港拡張整備促進連盟

企業会

- 沖縄セルラー電話(株)
- 沖繩電力(株)
- (株)沖繩海邦銀行
- (株)沖繩銀行
- (株)國場組
- (株)琉球銀行
- (株)りゅうせき

DX推進が不可欠な市場性

労働生産性
最下位

全国平均 : 598.7万円
沖縄県 : 360.3万円

2021年度

出典：日本生産性本部 都道府県別に見た労働生産性水準（名目）

市町村へのクラウド導入率

44位/47都道府県

全国平均 : 71.9%
沖縄県 : 43.9%

2020年4月時点

出典：沖縄県DX推進計画[本編] 1.4版

インターネットによる販売額

全国の1/10以下

全国平均 : 530億円
沖縄県 : 42億円

2014年

出典：沖縄県DX推進計画[本編] 1.4版

通信環境の整備やDX商材の提供

医療機関のDX

琉大病院の移転・開院に伴う総合ソリューション

スマートフォン

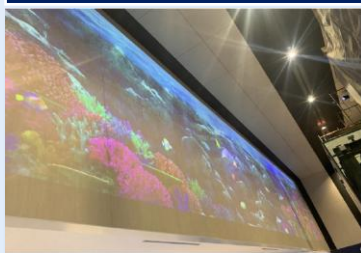
セキュリティ対策

クラウド電話帳

FMC※連携



プロジェクションマッピング



デジタルサイネージ



民間企業のDX

琉球銀行 新本店ビルへデジタルサイネージ導入

「シースルー型LEDビジョン」の提供



※「Fixed-Mobile Convergence」の略称。「固定電話と携帯電話の融合」を意味し、固定通信と移動通信を統合しシームレスな通信体験を提供する技術やサービス。

沖縄の交通課題や離島の葉物野菜不足の解決に向けた取り組み

AIオンデマンド交通サービス「mobi」の導入

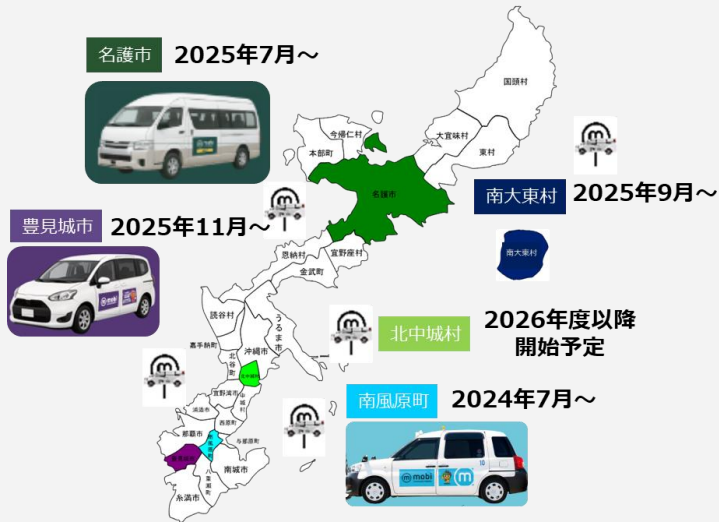
ICT技術を活用したコンテナ式植物工場を整備

地域交通の利便性向上や公共交通空白地の解消

高品質な葉物野菜を低価格で持続的に供給

約2年間で
5市町村に導入！

運行エリア着実に拡大



夏場の葉物野菜不足

南大東島へ
スマート農業システムを納入

レタス一玉 **1,350円!**?
夏場の葉物野菜不足

全国的に台風が相次いで襲来した影響で野菜の不作が広がり、2016年に南大東島でレタスが1玉1,350円の高値で販売された。



地元に全力！を体現するコミュニケーション強化

ブランドステートメント 「All for Family.」



県民向け特典強化「Pontaパス」



Pontaパス
沖縄
で使えるクーポン
増えています！
おすすめクーポン

Pontaポイントが
ポイントたまえる！
Pontaパス プラス

暮らしのあちこちで
もっとおトクなクーポンが
もりだくさん！

参考ページ

離島・遠隔地向け 「auショップカー」



■展開エリア

- 1月 伊江村
- 2月 竹富町

他離島にも訪問予定

「2026 沖縄セルラー感謝祭」 ～すべてのお客さまへ日頃の感謝をこめて～

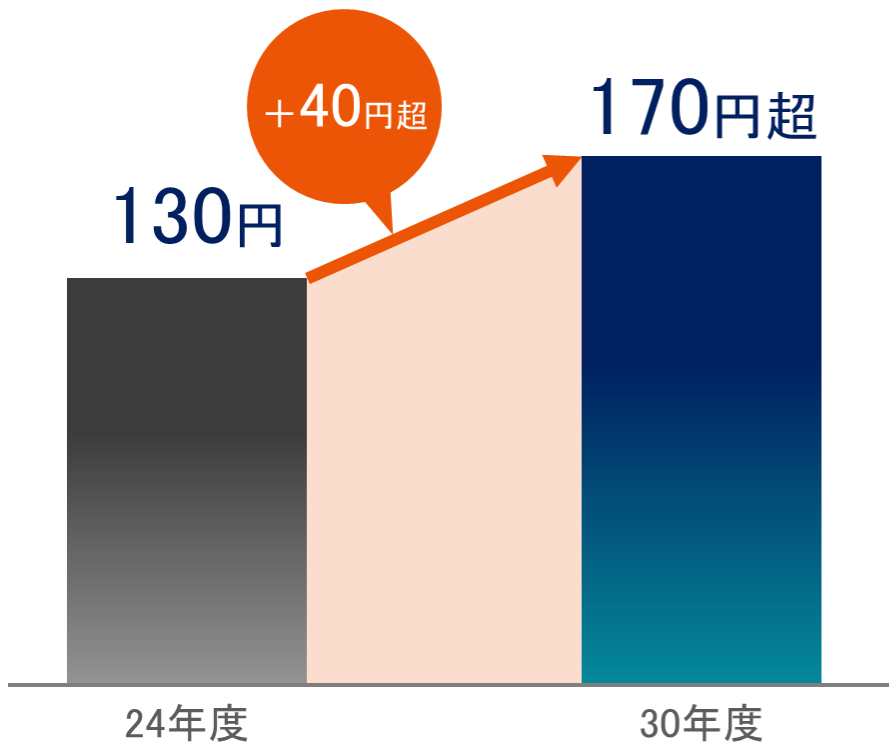


ありがとうをみなさまへ!!

—すべてのお客さまへ日頃の感謝をこめて—



24年度比でEPS成長 + 30%超を目指す



30%超

(注) 当社は、2022年10月1日付および2025年10月1日付で株式分割（いずれも普通株式1株につき2株）を実施しております。本スライドのEPSについては、これらの株式分割を考慮した数値を表示しています。

成長に向けた戦略投資を成長領域、新規事業で果敢に実行
インパクトのある還元で資本効率を高め市場との信頼感を醸成



経営方針

3増 + 配当性向40%超

OCT VISION 2030

新たな価値でこの島の未来を豊かにする
地元へ全力! 沖縄セルラー

2030年度財務目標

営業収益1,000億円(内,成長領域300億円規模)
EPS成長24年度比 + 30%超

2030年に向けた
財務方針

成長に向けた戦略投資、機動的な株主還元



1

沖縄セルラーとは

2

事業概要

3

財務状況

4

中期経営計画

5

株主優待

株主の皆さまの日頃のご支援に感謝するとともに 当社の事業に対するご理解をより深めていただくことを目的として実施

■25年度 株主優待の内容

当社またはKDDI関連サービスの
特典の中から1つ選んでいただく方式

- 保有期間1年以上かつ保有株式数200株以上の株主さまが贈呈の対象となります。
- 2,000円相当(1年以上5年未満保有)または、3,000円相当(5年以上保有)の優待を贈呈いたします。

特典	
① ポイント	
② 沖縄特産品	
③ ローソン 成城石井	 

次ページにて特典の詳細紹介⇒

(注) 2026年株主優待の内容につきましては、確定次第、当社ホームページにて開示いたします。

対象となる株主様は、2026年3月31日最終の株主名簿に記載された株主様です。

なお、2025年10月1日を効力発生日とする株式分割（1株→2株）に伴い、株主優待の対象株数を、100株以上から200株以上に変更しております。

(https://okinawa-cellular.jp/ir/status/ir_stock_yutai/)

①ポイント

お店やインターネットでのお買い物などにご利用いただけます。
また、「お得なポイント交換所」※のご利用により、au PAY マーケット限定のPontaポイントとして**1.5倍に増量**することができます。

Pontaポイント

1年以上 5年未満	2,000 Pontaポイント
--------------	-----------------

5年以上	3,000 Pontaポイント
------	-----------------

au PAY マーケット・au PAYふるさと納税限定 Pontaポイント

最大	3,000 Pontaポイント
----	-----------------

1.5倍	4,500 Pontaポイント
-------------	-----------------

②沖縄特産品



沖縄セルラーアグリ&マルシェが運営する「沖縄CLIPマルシェ」おける取扱商品より、厳選した人気商品を詰め合わせたセットです。

【商品の一例】



③ローソン/成城石井



2024年8月よりKDDI株式会社が経営に参画し、「未来のコンビニ」への変革に取り組んでいるローソン、および同社の子会社である成城石井の人気商品を詰め合わせたセットです。

【商品の一例】



健全な財務と高い収益性 契約数も好調

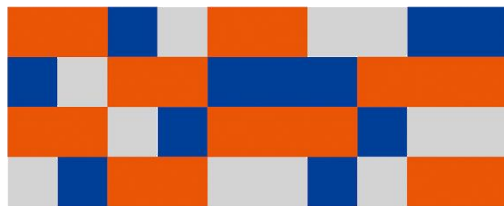
- ✓ 自己資本比率：**81.6%**
- ✓ ROE：**12.9%**
- ✓ シェア：モバイル約**5割** FTTH約**3割**

※数値は25年3月末時点

2030年に向けた新たな中期経営計画スタート

- ✓ 経営方針：3増（増収・増益・連続増配）＋ 配当性向40%超
- ✓ 財務目標：営業収益1,000億円（内、成長領域300億円規模）
- ✓ 財務方針：成長に向けた戦略投資、機動的な株主還元

新たな価値で この島の未来を豊かにする



All for Family.

すべては家族のために。

- この配布資料に記載されている業績予想及び契約数予想等はいずれも、当社が現時点で入手可能な情報を基にした予想値であり、これらは経済環境、競争状況、新サービスの成否などの不確実な要因の影響を受けます。従って、実際の業績及び契約数は、この配布資料に記載されている予想とは大きく異なる場合がありますことをご承知おきください。
- 本資料の一切の権利は当社に属しており、方法・目的を問わず、無断で複製・転載を行わないようお願い申し上げます。

●お問合わせ先

沖縄セルラー電話株式会社 コーポレートバリュー創造部 IR・コーポレートバリュー企画グループ
TEL : 098-951-0639 E-mail : oct-ir@au-mobile.com

コア領域の顧客接点の拡大 と 事業領域の拡大 を目指す

事業成長の考え方

