

株式会社オービックビジネスコンサルタント(証券コード:4733)

2023年10月25日



# Index

1.	2024年3月期第2四半期 決算の概要	P. 2
2.	2024年3月期第2四半期 主要な指標	P. 10
3.	2024年3月期事業計画	P. 17
4.	2024年3月期事業戦略	P. 20
5.	Appendix	P. 29



# 2024年3月期 第2Q決算の概況

	23/3期 第2	.Q	24/3期	24/3期	第2Q	対前年		
(百万円)		構成比(%)	第2Q 期初予想		構成比(%)	増減額	増減率(%)	
売上高	16,224	100.0	17,400	19,488	100.0	3,264	20.1	
売上総利益	13,489	83.1	14,370	15,962	81.9	2,473	18.3	
販売管理費	6,701	41.3	7,450	7,800	40.0	1,098	16.4	
営業利益	6,787	41.8	6,920	8,162	41.9	1,374	20.3	
営業外損益	665	4.1	400	690	3.5	24	3.7	
経常利益	7,453	45.9	7,320	8,852	45.4	1,399	18.8	
当期利益	5,148	31.7	5,080	6,103	31.3	955	18.6	

売上高	◆ 売上高3,264百万円増(対前年20.1%増)
売上 総利益	<ul> <li>◆ 売上総利益2,473百万円増(対前年18.3%増)</li> <li>◆ 原材料費(Azure、SQL、奉行連動ソリューション)対前年449百万円増</li> <li>◆ インストラクター外注委託費対前年274百万円増</li> </ul>
営業利益	<ul><li>営業利益1,374百万円増(対前年20.3%増)</li><li>販売管理費1,098百万円増(対前年16.4%増)</li></ul>
経常利益	◆ 受取配当金が644百万円発生
当期 利益	◆ 棚卸資産廃棄損が13百万円発生

### 品目別売上高

	23/3期 第	23/3期 第2Q		24/3期 第2Q			
(百万円)	構	成比(%)	第2Q 期初予想	構	成比(%)	前期比(%)	
ソリューション	7,118	43.9	8,600	9,805	50.3	37.7	
・クラウド	5,790	35.7	-	8,379	43.0	44.7	
SaaS,IaaS	3,096	19.1	_	5,067	26.0	63.7	
奉行クラウドEdge	2,694	16.6	-	3,312	17.0	23.0	
・オンプレミス	1,328	8.2	_	1,425	7.3	7.3	
関連製品	1,376	8.5	1,346	1,758	9.0	27.7	
サービス	7,728	47.6	7,454	7,924	40.7	2.5	
•保守	6,559	40.4	-	6,350	32.6	∆3.2	
・その他	1,168	7.2	_	1,573	8.1	34.7	
合計	16,224	100.0	17,400	19,488	100.0	20.1	

#### 品目別売上高のポイント

#### ■ ソリューション

- ✓ クラウドの売上が増加
  - オンプレミスのクラウドシフトにより、クラウドSaaS新規 需要が想定よりも増加
  - 価格改定効果により増加
  - DXニーズの高まりにより、奉行クラウド DX suiteを 安定的に受注
- ✓ オンプレミスの売上が増加
  - 奉行10シリーズのサポート終了に加え、10月から開始されるインボイス制度対応により、バージョンアップ受注が増加

#### ■ 関連製品

- ✓ サプライ製品が32百万円増加
- ✓ 奉行連動ソリューションが331百万円増加

#### ■ サービス

- ✓ 奉行保守契約料は180百万円の減少
- ✓ インストラクター指導料が407百万円増加

# 基幹系ソリューション受注数量(バージョンアップ含む)

(単位:本		23/3期 第 植	亨2Q	24/3期 第2Q 構成比(%) 前期比(%)			
	SaaS	(奉行クラウド、奉行クラウドV ERP、奉行クラウド DX Suite <sup>※1</sup> )	6,133	57.3	10,079	70.1	64.3
クラウド	IaaS	(奉行11クラウド、OBCクラウドサービス、奉行V ERP Smart)	686	6.4	589	4.1	△14.1
		クラウド計	6,819	63.7	10,668	74.2	56.4
	奉行V	ERP	101	0.9	227	1.6	124.8
	Network Edition <sup>※2</sup> 奉行 i		720	6.7	1,053	7.3	46.3
オンプレミス	<del>年</del> 1」「 ス	Standalone	2,907	27.2	2,123	14.8	△27.0
	奉行〕		160	1.5	312	2.2	95.0
		オンプレミス計	3,888	36.3	3,715	25.8	△4.4
		クラウド、オンプレミス合計	10,707	100.0	14,383	100.0	34.3

#### 【参考】ソリューション別平均単価

買取型モデル <sup>※3</sup> (オ	·ンプレミス等)		サブスクリプション型モデル <sup>※4</sup> (クラウド等)	
奉行 V ERP11	52.8万円	SaaS	奉行クラウド	20.1万円
奉行 i 11	30.0万円	SaaS	奉行クラウド V ERP	102.1万円
		SaaS	奉行クラウド DX Suite	111.7万円
		IaaS	奉行11クラウド、OBCクラウド、奉行V ERP Smart	89.4万円
		SaaS	奉行クラウドEdge	13.4万円

※1:奉行クラウド DX Suiteは1セットを1本としてカウントしています。

※2: 新ERPはNetwork Editionに含んでいます(22/9期 54本、23/9期 137本)

※3: 買取型モデルの平均単価は23年4月~同9月の受注金額÷受注数量で算出

※4:サブスクリプション型モデルの平均単価は23年9月末のARR÷9月末契約数×12で算出

### 販売費及び一般管理費の内訳

	23/3期 🤋	第2Q	2	4/3期 第20	5
(百万円)	<b>†</b>	構成比(%)		前期比(%)	
売上高	16,224	100.0	19,488	100.0	20.1
販売費及び一般管理費	6,701	41.3	7,800	40.0	16.4
販管人件費	2,227	13.7	2,536	13.0	13.8
研究開発費	1,665	10.3	1,750	9.0	5.1
広告宣伝費	637	3.9	1,086	5.6	70.4
地代家賃	348	2.1	372	1.9	7.0
減価償却費	161	1.0	176	0.9	9.1
その他経費	1,660	10.2	1,877	9.6	13.1

#### 販売費及び一般管理費 増減のポイント

#### ■ 販管人件費、研究開発費

✓ 新入社員88名入社に加え、5月より給与改定 が実施され人件費が増加

#### ■ 広告宣伝費

✓ インボイス制度と電子帳簿保存法改正需要取り込みに向け、TVCM、ネット広告増加により449百万円増加

#### ■ その他経費

✓ 展示会費、販売促進費、支払手数料合計で 171百万円増加

# 貸借対照表-資産の部

	22/9	22/9 23		23/3		23/9		
(百万円)	棒	<b>成比(%)</b>		構成比(%)		構成比(%)	22/9比 増減額	23/3比 増減額
流動資産	137,501	80.6	147,712	82.4	152,589	82.3	15,087	4,876
現金預金	128,806	75.5	134,454	75.0	141,466	76.3	12,659	7,012
受取手形	1,767	1.0	2,697	1.5	2,944	1.6	1,177	247
売掛金	6,639	3.9	10,239	5.7	7,889	4.3	1,250	△ 2,350
棚卸資産	173	0.1	156	0.1	163	0.1	△ 10	6
その他	139	0.1	170	0.1	136	0.1	△ 2	△ 33
貸倒引当金	△ 25	0.0	△ 5	0.0	△ 11	0.0	14	△ 5
固定資産	33,158	19.4	31,602	17.6	32,927	17.7	△ 231	1,324
有形固定資産	1,164	0.7	1,146	0.6	996	0.5	△ 167	△ 149
無形固定資産	507	0.3	620	0.3	1,189	0.6	682	568
投資その他の資産	31,486	18.4	29,835	16.6	30,740	16.6	△ 745	905
資産合計	170,660	100.0	179,314	100.0	185,516	100.0	14,856	6,201

# 貸借対照表-負債・資本の部

	22/9		23/3			23/9		
(百万円)	構	成比(%)	<i>†</i>	構成比(%)	村	<b>構成比(%)</b>	22/9比 増減額	23/3比 増減額
負債	33,030	19.4	39,525	22.0	41,616	22.4	8,585	2,090
買掛金	241	0.1	380	0.2	435	0.2	193	55
未払金	860	0.5	1,132	0.6	1,296	0.7	436	164
未払法人税等	2,242	1.3	2,324	1.3	2,725	1.5	483	401
前受収益	20,949	12.3	27,845	15.5	28,392	15.3	7,442	546
退職給付引当金	3,298	1.9	3,280	1.8	3,456	1.9	157	175
その他	5,436	3.2	4,562	2.5	5,310	2.9	△ 126	747
資本	137,629	80.6	139,788	78.0	143,900	77.6	6,270	4,111
資本金	10,519	6.2	10,519	5.9	10,519	5.7	0	0
資本剰余金	18,429	10.8	18,429	10.3	18,438	9.9	8	8
利益剰余金	95,609	56.0	98,863	55.1	102,336	55.2	6,726	3,472
有価証券評価差額金	13,295	7.8	12,200	6.8	12,829	6.9	△ 466	628
自己株式	△ 224	△0.1	△ 224	△0.1	△ 222	△ 0.1	1	1
負債·資本	170,660	100.0	179,314	100.0	185,516	100.0	14,856	6,201

# キャッシュ・フロー サマリー

(百万円)	23/3	23/9	主な増減値	
営業活動によるキャッシュ・フロー	15,449	10,409	税引前利益	
			減価償却費	310
			売上債権増減	2,103
			前受収益増減	546
			法人税等支払額	△ 2,218
			その他	829
投資活動によるキャッシュ・フロー	△ 202	△ 765	投資有価証券の売却等	0
			有形固定資産の取得	△ 39
			無形固定資産の取得	△ 755
			その他	29
財務活動によるキャッシュ・フロー	△ 5,262	△ 2,631	配当金支払	△ 2,630
現金及び現金同等物の増加額	9,984	7,012		
現金及び現金同等物期首残高	124,459	134,444		
現金及び現金同等物期末残高	134,444	141,456		



## 主要な指標

ARR\*1

ARPU\*2

稼働システム数※3

310億円

**446**<sub>∓⊞</sub>

26.0万システム

内、クラウド9.5万システム (奉行クラウドEdge含む)

契約継続率※4

継続収益比率※5

前受収益残高

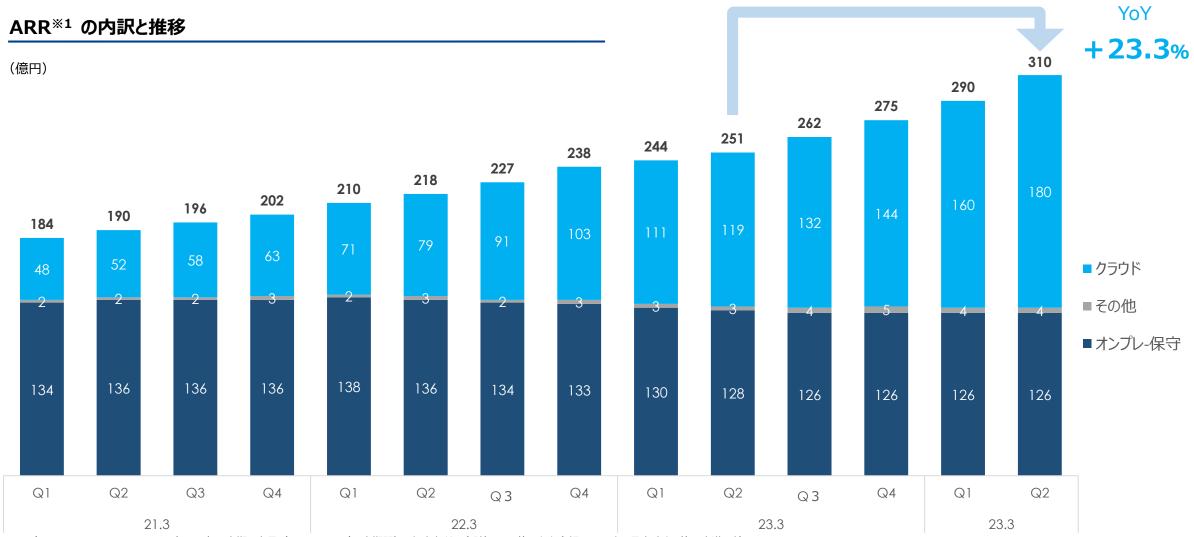
99.4%

**76.0**%

283億円

- ※1:ARR(Annual Recurring Revenue) = 各四半期の末月(ソリューション(一定期間)、保守収益の合計)の12倍の売上金額。2023年9月末時点
- ※2: ARPU(Average Revenue Per User) = クラウドを利用している企業の1企業あたり月額平均単価の12倍で計算。2023年9月末時点
- ※3:稼働システム数は、単数もしくは複数のライセンスを1つの単位として納入したシステムを1単位とした数。2023年9月末時点
- ※4:2023年6月期における保守とクラウドの月次解約率の年間平均より契約継続率を算出。月次解約率 = 当月解約により減少するMRR÷前月のMRR。MRR(Monthly Recurring Revenue) = 各四半期の末月(ソリューション(一定期間)、保守収益の合計)の売上金額
- ※5:契約により一定期間にわたり計上される売上高で、サービスとプロダクトの一部で構成される継続収益を売上高で除して算出。2023年9月期実績

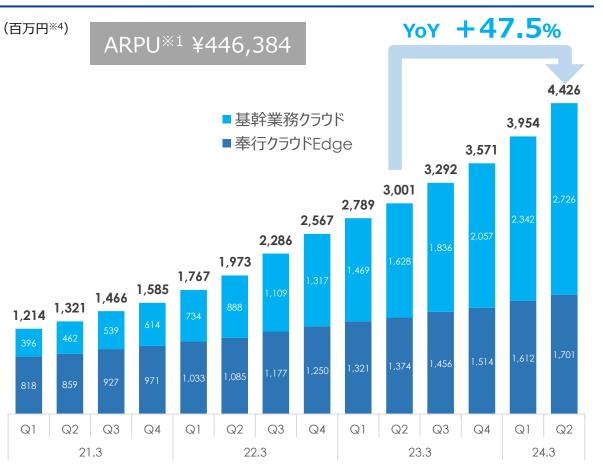
# ARRの推移



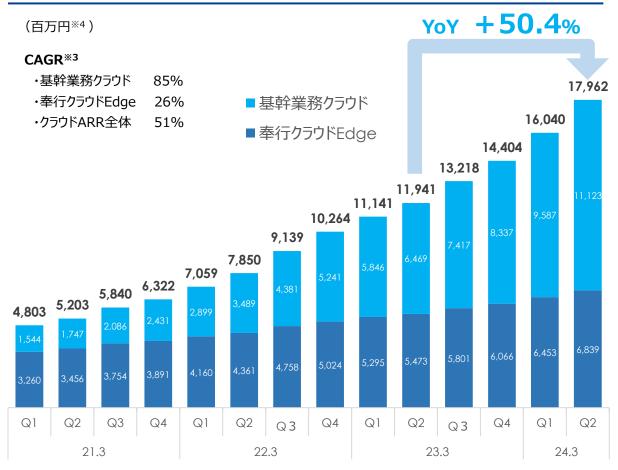
※1:ARR(Annual Recurring Revenue) = 各四半期の末月(ソリューション(一定期間)、保守収益の合計)の12倍の売上金額。2023年9月末時点。億円未満四捨五入

### クラウド収益の推移

#### クラウドの四半期売上高の推移



#### クラウドのARRの推移※2



※1: ARPU(Average Revenue Per User) = クラウドを利用している企業の1企業あたり月額平均単価の12倍で計算。2023年9月末時点

※2: クラウドARR (Annual Recurring Revenue) = 各四半期の末月におけるクラウドからの継続収益の12倍の金額

※3: 2021.3 Q2 から 2024.3 Q2の伸び率

※4:百万円未満四捨五入

### 継続収益比率

#### 継続収益※1が76%を占め安定性が高い

サービス

#### 2023.9期の売上構成比

#### (百万円) ソリューション 8,462 (一定期間) 一時収益 (24%)ソリューション 1,344 (一時点) 関連製品 1,758 プロダクト 継続収益 保守 6,351 (76%)その他 1,574

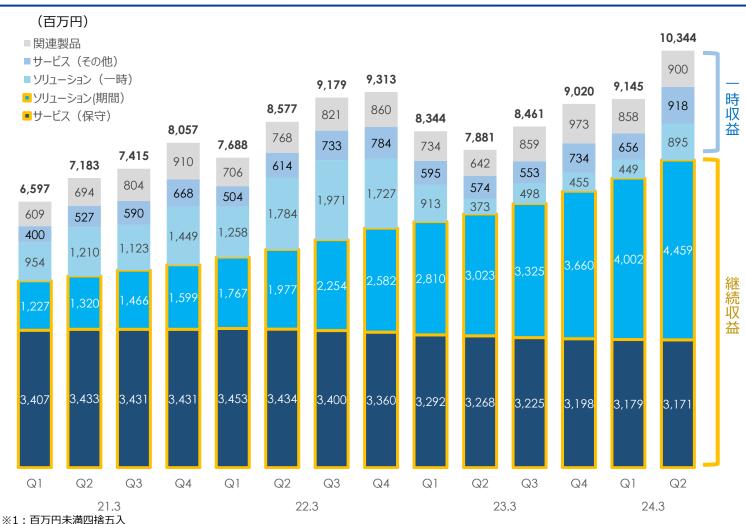
#### 継続収益が順調に拡大



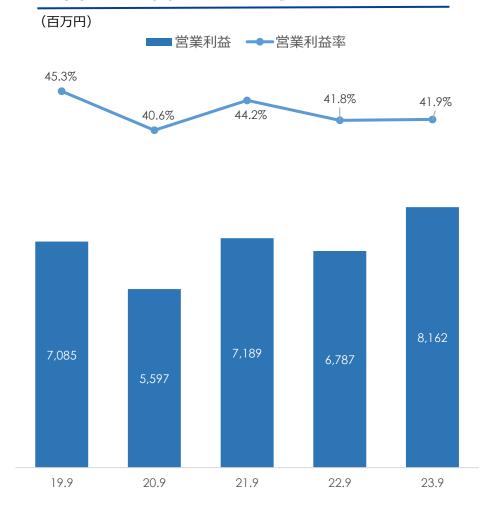
※1:「継続収益」とは、契約に基づいて一定期間にわたり継続的に売上高が計上されるサービスに係る収益。 サービスとプロダクトの一部に含まれる。百万円未満四捨五入

## 売上・営業利益の推移

#### 事業別売上高の推移※1 (四半期単位)



#### 営業利益と営業利益率※2の推移



※2: 営業利益率=営業利益/売上高

## 継続収益と前受収益の連動性

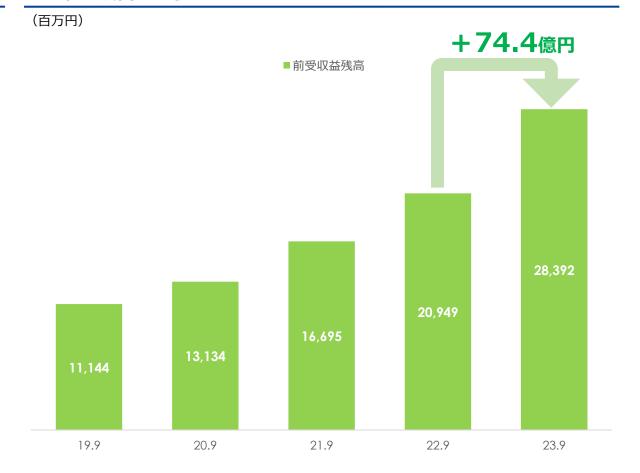
#### 前受収益の厚み拡大で予見性が高まっている

#### オンプレミスとクラウドの収益構造

# オンプレミス クラウド ライセンス料 (初年度/更新時のみ) 当期利用料 未経過利用料 当期保守料 未経過保守料 前受収益に計上 今期の現金収入

### ライセンス料は一括払い、保守・クラウドは年払い

#### 前受収益残高の推移





# 2024年3月期 通期事業修正計画

	23/3期 通	期	24/3期 期初	刀計画	24/3!	Į	
(百万円)	構	成比(%)	構	成比(%)	構	成比(%)	増減額 <sup>※2</sup>
売上高	33,704	100.0	37,000	100.0	40,000	100.0	3,000
売上総利益	27,823	82.6	30,550	82.6	32,860	82.2	2,310
販売管理費	13,114	38.9	14,600	39.5	16,000	40.0	1,400
営業利益	14,709	43.6	15,950	43.1	16,860	42.2	910
営業外損益	1,125	3.3	800	2.2	1,090	2.7	290
経常利益	15,834	47.0	16,750	45.3	17,950	44.9	1,200
当期利益	11,033	32.7	11,620	31.4	12,440 <sup>※1</sup>	31.1	820

<sup>※1 23/3</sup>期の法人税等実効税率:30.6%※2 24/3期期初計画と修正計画の増減額

# 修正計画のポイント

	上期実績		通期計画		
(百万円)		期初計画	修正計画	増減額※1	
ソリューション	9,805	10,590	11,385	795	21,190
関連製品	1,758	1,432	1,432	0	3,190
サービス	7,924	7,578	7,695	117	15,620
合計	19,488	19,600	20,512	912	40,000

※1 下期の期初計画と修正計画の増減額

営業利益	前年同期比 14.6%増	168億円
経常利益	前年同期比 13.4%増	179億円
当期利益	前年同期比 12.7%増	124億円

#### 修正計画のポイント

#### 売上高

#### ■ ソリューション

- ✓ 改正電子帳簿保存法、インボイス制度対応、DXニーズの高まりによる新規需要を取り込む
- ✓ 奉行10シリーズサポート終了によるバージョンアップ需要を取り込む (2024年4月サポート終了)

#### **■** サービス

- ✓ クラウドシフトにより、オンプレミスの保守契約料は緩やかに減少
- ✓ クラウド受注増加による、インスト指導需要の増加

#### 販売管理費

- 販管人件費、研究開発費下期計画 45億円 (上期43億円)
- 広告宣伝費下期計画 11億円(上期11億円)
- その他下期計画 25億円(上期24億円)

#### 営業外損益

■ 上場リートからの配当金収入を下期4億円見込む



改正需要対応

&DXクラウド

改正電子帳簿保存法と インボイス制度の制度 対応をクラウドによりDX化 2

**Up to Cloud** 

奉行10シリーズをクラウド 転換によりDX化 3

奉行V ERPクラウド

中堅企業向けSaaSモデル 『奉行V ERPクラウド』 リリース 4

価格戦略

外部環境の変化に対応 するため価格改定

#### 改正需要対応&DXクラウド

## 「DXサービス」はビジネスモデル自体をデジタル化する

### デジタイゼーション



#### 特定業務のデジタル化

- アナログな情報をデジタル化
- ツールを使い特定の業務をデジタル化

### デジタライゼーション



#### ビジネスプロセスのデジタル化

- 組織全体の業務プロセスをデジタル化
- 業務をデジタルデータでつなぐことで プロセスを削減

#### DX



#### 製品・サービスのデジタル化

- 製品やサービスをデジタル技術で進化させ、価値を向上
- ビジネスモデル自体をデジタル化

# DXはクラウドでなければ実現は難しい

### 改正需要対応&DXクラウド

### 2大法改正は、デジタル業務への変化の幕開け

2大法改正によって、デジタルを前提とした経理業務に変わる

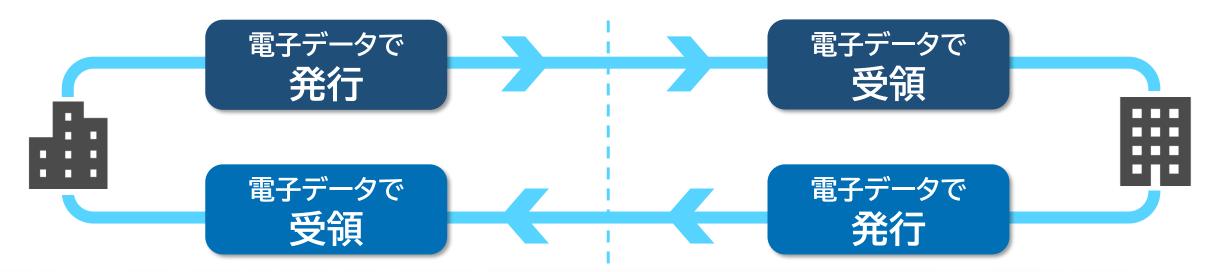
# インボイス制度

適格請求書の発行と デジタルインボイス導入

## 改正電子帳簿保存法

電子データで受領した請求書の 電子保存の義務化

# 2024年1月以降、請求書発行→受領のデジタル化が一気に加速



#### 改正需要対応&DXクラウド

# 改正対応業務の課題 + DX化をニーズ別に解決



改正電帳法とインボイス制度に対応した経理業務にしたい



#### 勘定奉行クラウド

証憑収集(請求書含む)、 請求書発行、電子帳簿保存対応 インボイス対応、仕訳自動化



受領請求書と支払管理まで 含めた経理業務体制を つくりたい



#### 【奉行クラウド 経理 DX Suite】

勘定奉行クラウド + 奉行Edge 支払管理電子化クラウド 受領請求書 自動読み取り デジタルインボイス(受領) 請求書発行、証憑収集、申請・承認 支払期日管理・支払データ作成 仕訳自動化



請求書の受領・発行も 含めた経理・会計業務全般 の対応を行いたい



### 勘定奉行クラウド

奉行Edge 支払管理電子化クラウド 奉行Edge 請求管理電子化クラウド 受領請求書 自動読み取り デジタルインボイス(受領・発行) 請求書発行、証憑収集、申請・承認 支払期日管理・支払データ作成 仕訳自動化



インボイス対応した 請求書発行ができる 販売管理がほしい



#### 商奉行クラウド

【奉行クラウド 販売管理 DX Suite※)

インボイス対応請求書 デジタルインボイス(発行※) 販売管理

# 奉行10サポート終了によるUp to Cloud・バージョンアップ戦略

# クラウドによるサブスクリプションビジネスの転換

奉行10シリーズ 約7万システム 2024年4月末 サポート終了

LLS利用



7月よりWebで 奉行11の申込 受付開始



Up to クラウド



IT導入補助金 2023の 活用を支援

### ラインナップが揃い、本格的にビジネスが始動

# 会計・人事労務領域の新規・既存顧客への提案準備が完了

### 奉行V ERPクラウド

勘定奉行V ERPクラウド

勘定奉行V ERPクラウド[個別原価管理編]

勘定奉行V ERPクラウド[建設業編]

固定資産奉行V ERPクラウド

申告奉行V ERPクラウド[法人税・地方税編]

申告奉行V ERPクラウド[内訳書・概況書編]

給与奉行V ERPクラウド

総務人事奉行V ERPクラウド

法定調書奉行V ERPクラウド

商奉行V ERPクラウド

蔵奉行V ERPクラウド

債権奉行V ERPクラウド

債務奉行V ERPクラウド

### オプション

証憑収集オプション オリジナル帳票オプション

AI-OCRオプション

外貨入力オプション

退職金管理オプション ※5月リリース開始

賃金改定オプション ※5月リリース開始

※伝票項目拡張OP、給与項目拡張OP、ロット管理OPは奉行V ERPクラウドで標準対応

コンバートツールもリリース済 既存の奉行V ERPユーザーへの 提案も可能に

## 中堅企業向けSaaSクラウド ロードマップ

即戦力型クラウドERP 奉行ÆRP®

2024年4月

2023年10月

2023年4月

2022年11月

全製品奉行V ERP11との 機能差の解消

全製品データコンバート機能 実装対応完了

既存顧客向け販売開始

マネジメントサービス提供開始 データコンバート機能実装開始

新規顧客向け販売開始

コアサービスローンチ(申告奉行以外)



# 4 価格戦略

# 価格改定

世界情勢の激変や急激な円安、世界的なインフレなどの環境の変化に対応するため、 下記対象サービス※にて**10%超の価格改定**を実施いたしました。

- 1. 奉行クラウド
- 2. 奉行クラウドEdge
- 3. 奉行11 OMSS/LLS
- 4. OBCクラウドサービス

※奉行クラウド DX Suite、オプション、拡張オプション、一部奉行クラウドEdgeは除きます。

## 価格改定適用時期

• 新規販売 : 2022年10月1日~

既存契約 : 2023年1月末更新~





# 会社概要・奉行クラウドシリーズ

# 会社概要



商号	株式会社オービックビジネスコンサルタント OBIC BUSINESS CONSULTANTS CO.,LTD
代表者	代表取締役社長 和田 成史
本社所在地	東京都新宿区西新宿六丁目8番1号住友不動産新宿オークタワー
設立	1980年12月
事業開始	1981年7月
資本金	105億1,900万円
従業員数	1,220名(2023年4月1日現在、臨時雇用者数含む)
決算期	年1回(3月)
上場証券取引所	東京証券取引所 プライム市場 (証券コード: 4733)
事業内容	企業業務(会計・人事・給与等の基幹業務や、それに係る周辺業務)に関するソ リューションテクノロジーの開発メーカーとして、パートナー企業を通して、お客様の業務効 率化に貢献するクラウドサービス等を提供
事業所	札幌·仙台·関東·東京·横浜·静岡·名古屋·金沢·大阪·広島·福岡
開発センター	東京 (常時400名規模の開発体制)







▲ 開発センター

# お客様と成長を続ける 奉行シリーズ



# 国内企業 累計72万社導入

### 業務クラウド国内No.1ブランド「奉行シリーズ」

小規模・中小企業向け 基幹業務クラウド



中堅・上場企業向け クラウドERP



従業員向け 働き方改革ソリューション



累計導入社数 **720,000** 社 中坚企業 17,220 社 >14,220 at **1,669**社 上場企業

奉行クラウド 奉行クラウドEdge 累計導入システム 98,530 システム

契約継続率\* > 99.4%

>1,179<sub>万人</sub>

奉行 マイナンバークラウド

**13,300**社

奉行 勤怠管理クラウド

**10,000**社 利用社数

利用者数 3,134,800人 利用者数 1,111,900人 奉行年末調整申告書クラウド

利用社数 11,320 社

利用者数 2.101.570人

事行給与明細電子化クラウド

利用社数 15,320 社

利用者数 2,283,020人



爾客灣是度調查 2023-2024

日経コンピュータ調査 2023年8月31日号

顧客満足度調査 2023-2024 ERP部門 第 位

OBC、5年連続 通算16回目の第1位を獲得

(受賞年:2005~2011年、2014年~2017年、2019年~2023年) ※本調査は製品ではなく企業を対象にしたものです。

×	総合 満足度	性能・ 評価	信頼性	運用性	コスト	サポート	継続 意向度
重視度		57.0	65.9	63.1	40.9	38.6	
全体平均[有効指数 は合計値]	57.1	60.1	66.9	55.9	40.7	55.0	60.6
オービックビジネス コンサルタント [奉行V ERPなど]	80.7	83.9	89.8	86.5	54.9	78.4	80.3



パートナー満足皮製表 2023

日経コンピュータ調査 2023年3月2日号

パートナー満足度調査 2023

基幹系ソフト / サービス部門 第 ↓ 位

#### OBC、3年連続 通算11回目の第1位を獲得

(受賞年:2006年、2008年、2009年、2011年~2013年、2016年、2019年、2021年~2023年) ※本調査は製品ではなく企業を対象にしたものです。

# 奉行クラウドと奉行クラウドEdgeの5つの強み

1

高い業務レベルに対応

今まで以上の高品質

機能性・スピード・ 操作性 2

業務環境の多様性に対応

いつでもどこでも

テレワーク 多様な働き方対応 3

業務のデジタル化を実現する

つながる ひろがる

データ連携 APIエコノミー 4

プロフェッショナルの支援

職業専門家ライセンス

専用ライセンスを 標準提供

5

DXを成功に導く

次世代マイクロソフトテクノロジーにネイティブ開発

# 多様な業務環境の提供し、業務の生産性を向上させる

# 1 今まで以上の高品質

従来の奉行シリーズより、機能性・スピード・操作性すべて において、「今まで以上」を実現しています。

### 従来の機能性に自動化機能を加え 精度と生産性を向上



今までと同じ業務ができる安心に加え、 自動化など、「業務のデジタル化」の実現により 今まで以上に速く・正確な業務が可能になります。

### 業務のプロも納得のスピード

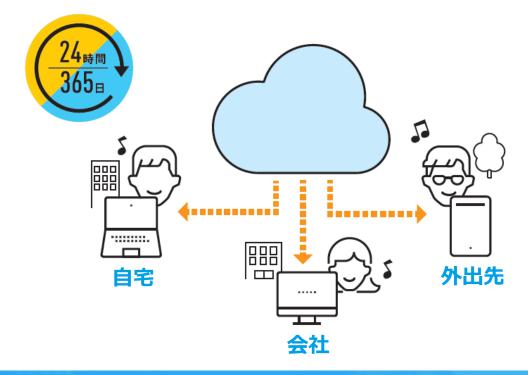


高速処理を実現するAzure SQL Database (Premium)および、操作性を飛躍的に高めるWPF※の採用により、快適な業務を実現します。
※Windows Presentation Foundation

2 いつでも・どこでも

奉行クラウドは、いつでも、どこからでも利用でき、 多様な働き方に対応します。

リモートワーク、在宅勤務/テレワークなど、時間や場所にとらわれない働き方に対応

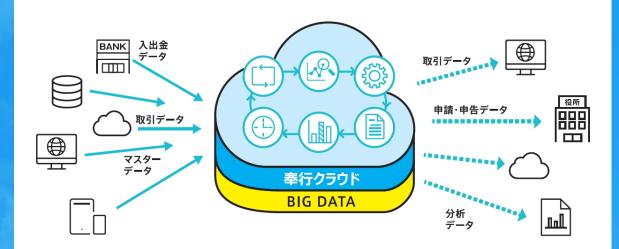


# 業務をデジタル化(DX)し、より高いレベルで企業をサポートする

3 つながる・ひろがる

システムの垣根を超えて、かんたん・シームレスにデータを自動連携し、幅広い業務をデジタル化します。

データが自動的につながり、 データ受入や入力作業が不要に

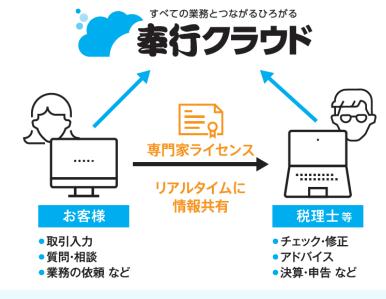


https://www.obc.co.jp/bugyo-cloud/apiservice

# 4 職業専門家ライセンス

税理士・社労士などの職業専門家と一緒に利用できる 「専門家ライセンス」を標準提供しています。

プロの支援を 受けながら 業務が可能に



#### 様々な専門家にライセンスを提供可能











会計士·税理士

社労士

コンサルタント

融資担当

投資家

# 次世代マイクロソフトテクノロジーネイティブ開発による安心・安全

#### **①**Azureの世界トップレベルのセキュリティ(Microsoft)

## 国内データセンターのみで 災害復旧対策を実現

✔日本国法に準拠

✓事業継続計画/災害復旧(BCP/DR※)対策に貢献 ※ディザスターリカバリー

センターをバックアップ センターとして活用

## 東日本データセンターを 中心に、西日本のデータ

## 奉行クラウドが提供するセキュリティ(OBC)

## 暗号化による 強固なデータ保護



24時間365日運用監視 🔾 🚄 🍪 脅威に対する備えは万全



- すべてのデータを暗号化
- ・あらゆる通信をSSLで保護

- ・定期的な脆弱診断の実施
- ・WAF(Web Application Firewall)の設置

#### OBCiDによる安心のアクセス※1



月間稼働率99.9%を保証

✓「Microsoft Azure IのSLA※

※ サービスレベルアグリーメント

自動的に3重化

- ・パスワードポリシーの設定
- 複数製品へのシングルサインオン

※1:奉行クラウドサービスの統合ユーザー認証基盤。利用者は一つのOBCiDで 複数の奉行クラウドサービスを利用することができる。また、他のOffice 365など他の クラウドサービスとの相互認証を行うことで、どちらかのアカウントの認証のみで双方の サービスを利用できるシングルサインオンが実現可能となる。

### 世界140か国で運用、国際的コンプライアンス準拠

ISO 27001、HIPAA、FedRAMP、SOC1、SOC2 など















## 国際認証SOC1,SOC2報告書を取得

「奉行クラウド」は、財務報告に係る内部統制を対象とした「SOC1 Type2」報告書、セキュリ ティに係る内部統制を対象とした「SOC2 Type2」報告書を取得しています。

## ②「データの信頼性」の確保

データの信頼性は最も重要です。Microsoft Azureが提供す るクラウドプラットフォーム、SQLデータベース、クラウド開発環 境(PaaS)を採用することにより、継続的な「データの信頼性」を 確保しています。

## ❸研究開発投資の成果を享受

Microsoftが毎年投資する、数千億もの研究開発投資の成 果を、奉行クラウド、奉行クラウドEdgeの各製品は自動的 に享受することができます。

## ♠Windowsアプリの使いやすさ

Windowsアプリを意識したユーザーインターフェースになっ ており、オンプレミスと同等以上のきめ細かい機能性・操作性 を実現しています。

## 3つの導入・稼働支援体制



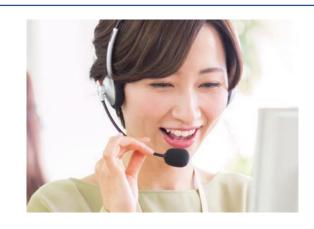
# 奉行クラウドをご利用いただくお客様のスムーズな導入・稼働をご支援します。



<動画でかんたんにまなべる!>

# 奉行まなぼーど

奉行クラウドをご利用中のお客様専用サイト 「奉行まなぼーど」をご用意しています。 導入手順はもちろん、稼働後の便利機能や 活用Tipsを動画で分かりやすく学べるため、 かんたんに使いこなしていくことができます。



<お客様の導入をマンツーマンでサポート!>

# 導入指導サービス

インストラクターがお客様の導入をご支援します。 マンツーマンでご支援するため、お客様の運用や 業務をヒアリングした上で最適な方法をご案内い たします!※別途有償サービスとなります。



<困ったときも安心!>

## サポートセンター

お困りの際は、お電話でのサポートに加え、 Web、FAXでのお問合せも受け付けております。 お客様の画面を一緒に見ながら、具体的な操 作方法をご案内するリモートサポートもご用意し ています。

# OBCサポートサービス



## 業務に精通した専任スタッフによる安心サポート

業務レベルに精通した専任スタッフが導入時はもちろん、 お客様の様々な運用方法までご相談いただけます。 OBCサポートセンターは確実・迅速に疑問にお応えします。

受付時間:月曜日~金曜日 9:30~12:00/13:00~17:00

- ※土曜日・日曜日・祝祭日、年末年始は休業
- ※業務繁忙時期は17:30までの時間延長を実施する場合あり(時期/製品の限定あり)



#### 電話サポート

#### じつくりサポートを受けたい方向け

会員専用回線で専任オペレーターが丁寧にお問い合わせに対応します。リモートサポートサービスのご利用も可能です。



オンラインサポート

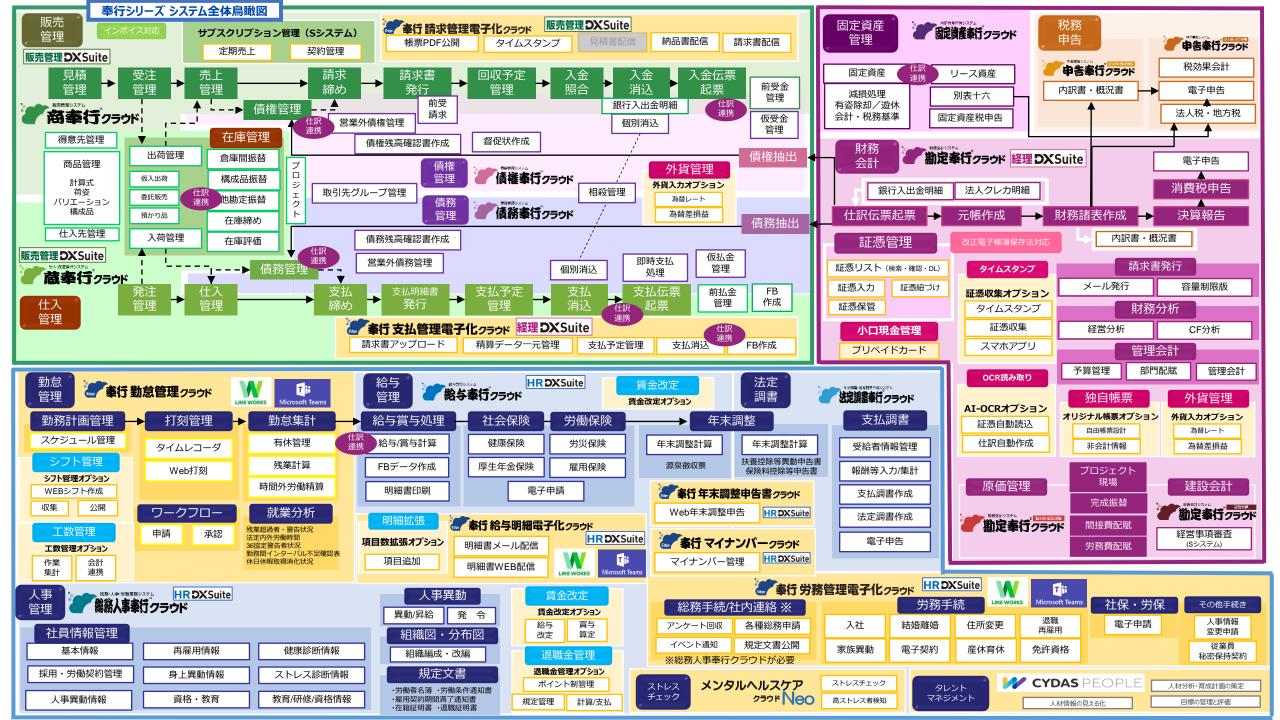
#### 回答や履歴を残したい方向け

オンライン上のマイページからお問い合わせをしていただくことが可能です。過去のお問い合わせ履歴を遡って確認することができます。

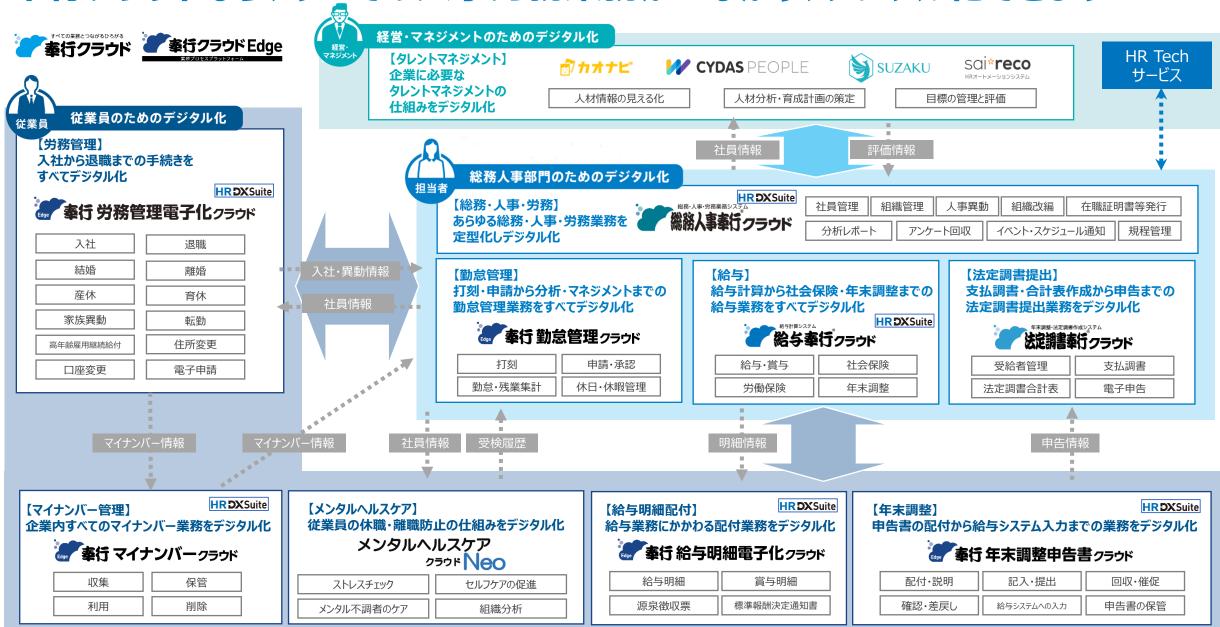
約280席のOBCサポートセンター体制



製品ごとの入電/待ち状況をリアルタイムでセンター内に掲出



# 奉行クラウドなら、すべての人事労務業務がつながり、デジタル化できます



# 会計系 奉行クラウド 業務網羅範囲



#### 取引入力・ 自動起票

什訳伝票入力

証憑電子保管

- 帳票入力
- 承認申請
- 領収書入力
- 銀行入出金明細入力
- キャッシュレス明細入力



仕訳伝票予約

業務連携

帳票作成・ 分析・管理会計



- 什訳帳
- 元帳
- 日計表
- 合計残高試算表
- 勘定科目内訳表
- 集計表

- 推移表
- 対比表
- 予算管理 資金繰り
- 部門配賦

## 決算・ 消費税申告/納税

- 決算報告書
- 消費税申告書
- 消費税計算書
- 消費税管理資料
- 税理士添付書面
- 電子申告・電子納税



#### 適格請求書発行

請求伝票入力 メール配信

#### 内訳書・概況書作成

法人事業概況説明書/勘定科目内訳明細書

#### 伝票の項目追加

賃借摘要/伝票摘要



勘定奉行



#### 支払管理

- 支払予定表
- 支払消込
- 即時支払
- 仮払金・前払金
- 債務残高確認表
- FBデータ作成

債務奉行



#### 入金管理

- 回収予定表
- 仮受金・前受金
- 入金消込 即時入金
- 滞留債権年齢表

債権残高確認表

債権奉行

#### 個別原価管理

プロジェクト 間接費配賦 労務費配賦

## 建設原価管理

丁事管理 間接費配賦 労務費配賦

丁事台帳 経営事項審査

建設業編

文字認識

#### 固定資産管理

固定資産管理 リース資産管理 減価償却費計算

資産台帳 償却資産税申告書 別表16

固定資産奉行

#### 法人税・地方税申告

法人税・地方税申告書 予定申告 電子申告・電子納税 税効果会計

申告奉行

#### 内訳書・概況書作成

法人事業概況説明書 勘定科目内訳明細書

申告奉行

経理 **DX**Suite

## 拡張 オプション

棚卸振替

プロジェクト台帳

個別原価管理編

#### 証憑収集

タイムスタンプ 証憑登録(申請・承認)

証憑収集

AI- OCR

奉行 業務 Edge

#### 請求書発行

CSV・PDF受入/オリジナルフォーム

請求伝票入力 メール配信/Web配信

請求管理電子化

#### 管理会計帳票作成

帳票の自由設計 オリジナルグラフ

オリジナル帳票作成

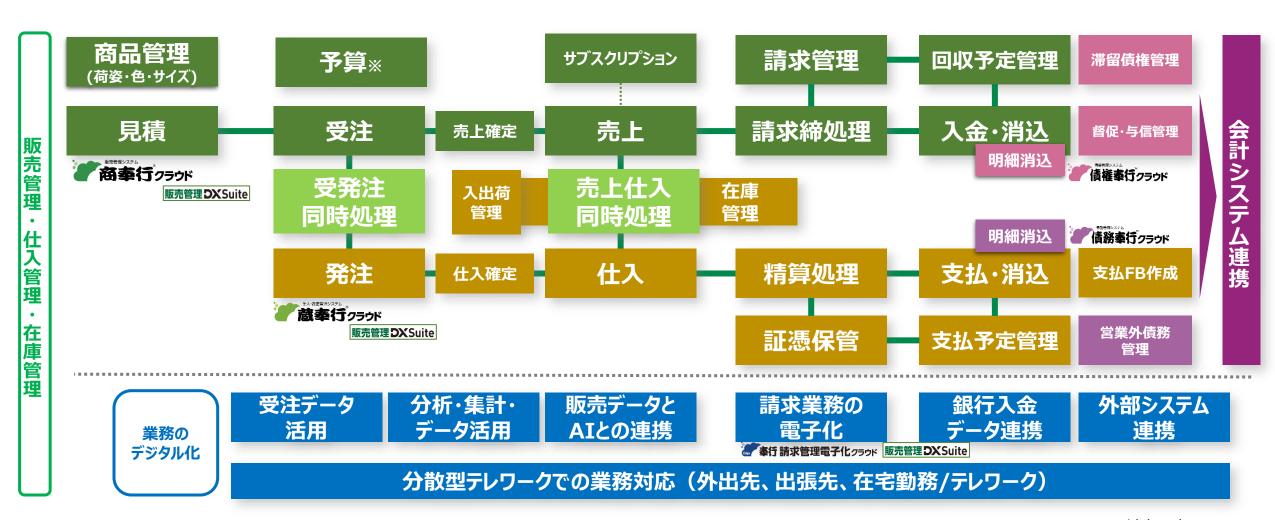
#### 請求書受領

請求書の収集・データ化/支払管理の自動化

支払管理電子化

# 販売管理業務の対応範囲と業務のデジタル化全体像





※対応予定

# 奉行クラウド DX Suite



「ビジネスプロセスのDX化」に対応可能な高付加価値DXサービスソリューション



勘定奉行 支払管理電子化

# 奉行クラウド 販売管理 DX Suite

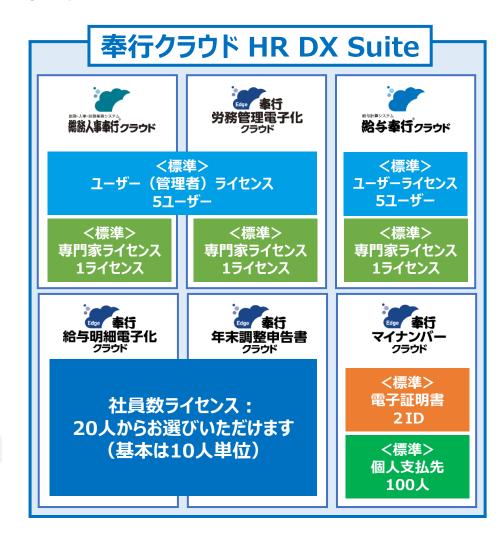
商蔵奉行 請求管理電子化 データ拡張

# 奉行クラウドHR DX Suite

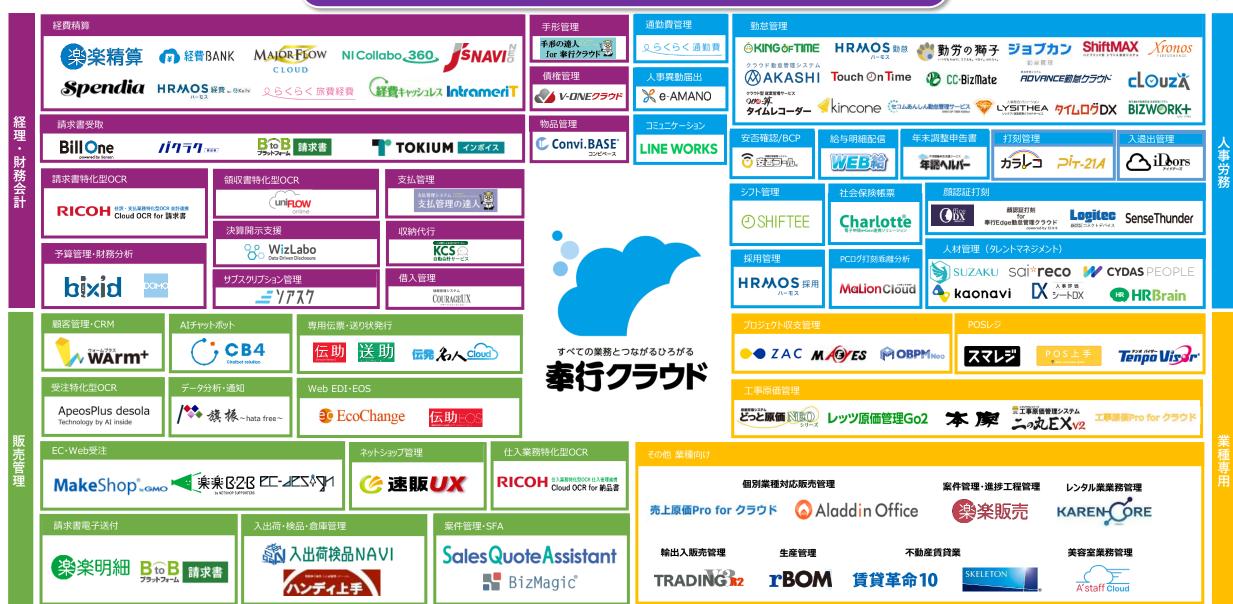
給与奉行※総務人事奉行 給与明細電子化 マイナンバー

**労務管理電子化** 年末調整申告書

※給与奉行は選択制



#### **奉行クラウド サービスAPI連携マップ** -2023年度版-



- ※ 掲載されている各サービスの商品名称及びロゴは各社の商標または登録商標です。
- ※一部、今後連携予定のサービスを含んでいます。
- ※2023年4月末現在の情報となります。

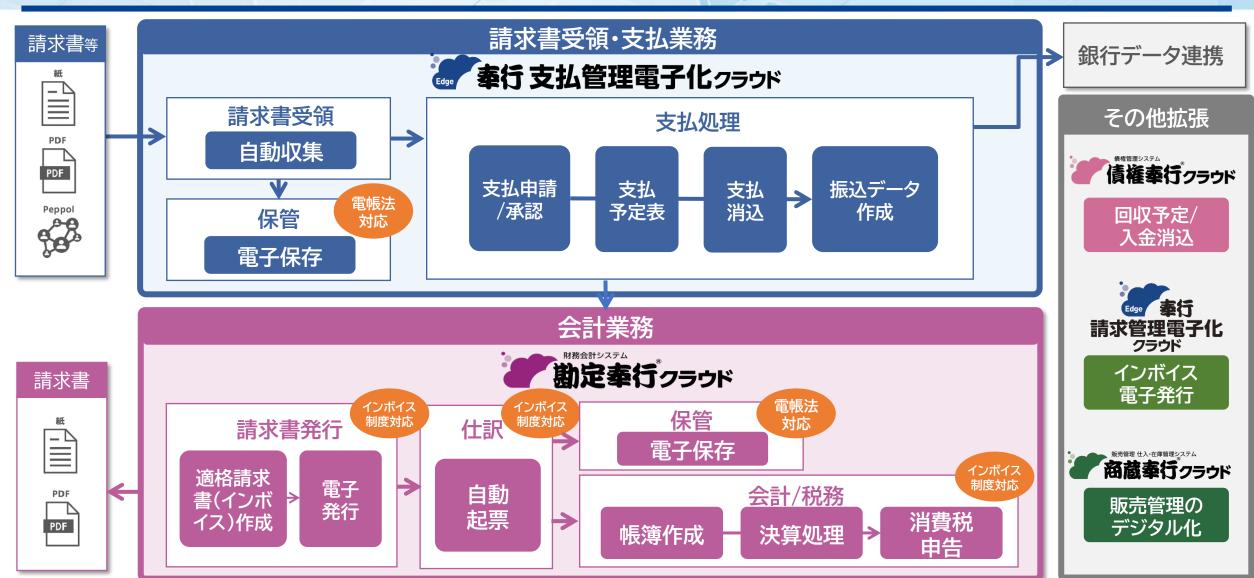






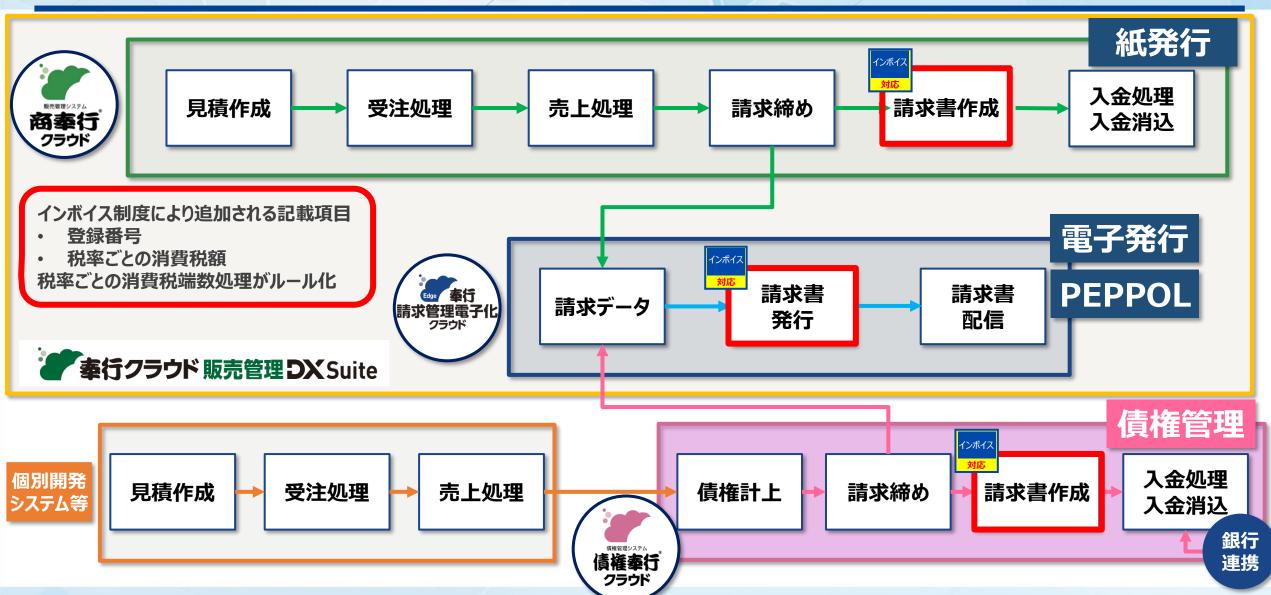
# インボイス制度・改正電子帳簿保存法

## 奉行クラウド 経理 DX Suiteで実現する経理DXの全体像



### インボイス制度

## 電子発行から入金消込~債権管理まで拡張できる構成



2023 ©OBIC BUSINESS CONSULTANTS All rights Reserved

#### インボイス制度

# 奉行Edge 請求管理電子化クラウド サービス全体像

## あらゆる基幹システムと連携でき、請求書の電子化・自動送付ができるサービス

●あらゆる基幹システムとつながる多彩な連携機能

②電子インボイス(Peppol)へ 将来対応

❸郵送代行サービスにより 紙請求書も自動送付※2

