





会社概要

会社名 	株式会社ラクト・ジャパン
設 立	1998年 5 月
代表者	代表取締役社長 三浦 元久
本社所在地	東京都中央区日本橋
	11億58百万円 (2022年11月30日現在)
事業内容	乳原料・チーズ、食肉・食肉加工品等の輸入を主とする卸売および 海外子会社によるチーズの製造販売事業
上場市場	東証プライム市場(証券コード 3139)
連結従業員数	364名(2022年11月30日現在)





乳原料・チーズ・食肉・加工食品などの 食品原料を輸入する専門商社です。





世界のサプライヤーと日本のメーカーをつなぐBtoBビジネス



厳しい品質基準への対応 日本市場へまとめて販売

世界の サプライヤー (乳業・食肉メーカー)

※「サプライヤー」とは 当社にとっての仕入先を指します。







import



ニーズに合った原料を 安定的に調達・提供

売上構成



□ アジア事業・その他

22.7% (334億円)

アジア事業・その他







海外で調達した乳製品原料を アジア地域で販売するととも に、自社ブランドのチーズの 製造販売も行っている。

「その他」には機能性食品原料販売も含む。

□ 食肉食材部門

10.3% (151億円)

食肉食材





海外から豚肉を中心とした食肉と、生ハム・サラミなどの加工品を仕入れ、国内の食品メーカー、卸売会社などへ販売。

2022.11期

連結売上高

1,474億円

□ 乳原料・チーズ部門

67.0% (988億円)

乳原料・チーズ



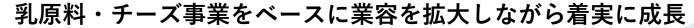


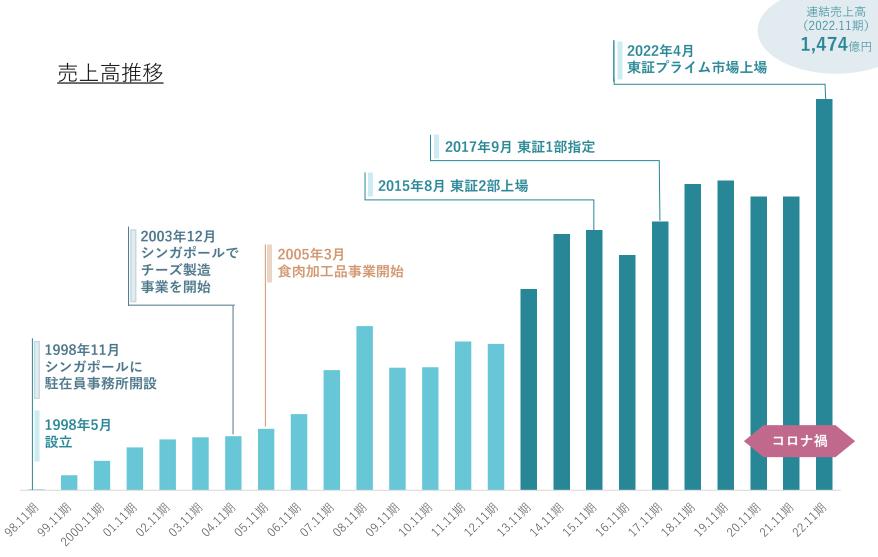
海外から乳原料やチーズを仕入れ、日本国内の乳業・菓子などの食品、飲料、飼料メーカーなどに販売。

(注) 構成比は小数点第2位を四捨五入、 売上高は億円未満切り捨てとして表記

創業25周年を迎えたラクト・ジャパンの歩み







(注) 1998.11期~2012.11期 : 単体売上高 / 2013.11期以降:連結売上高

ラクト・ジャパンが輸入した乳原料・チーズの用途は・・・















その他、畜産業で使われる「飼料」や、ハム・ソーセージの結着剤など乳原料の用途は幅広く、みなさまの身近なものに使われています。



ラクト・ジャパンの特徴と強み

グローバルな

調達ネットワーク





商社×メーカーの

ハイブリッド経営

10

ラクト・ジャパンの特徴と強み



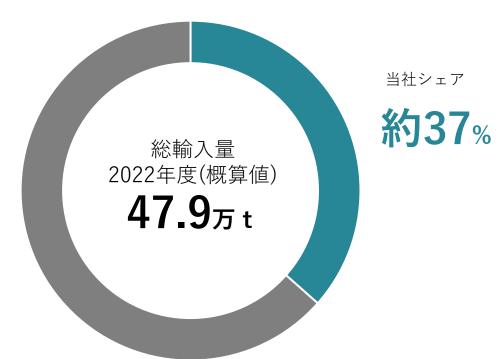


●国内随一の販売力

輸入乳製品の取り扱いでは国内トップクラスのシェア



輸入乳製品(飼料向け含む)に占める当社取り扱いシェア



(出典)農林水産省「食料需給表」を参照のうえラクト・ジャパン作成 輸入総量を固形換算し(係数0.1)シェアを計算

ラクト・ジャパンの特徴と強み



- ●調達リスクの分散 ⇒ 安定供給
- ●サプライヤーとの良好な関係維持 (仕入先)



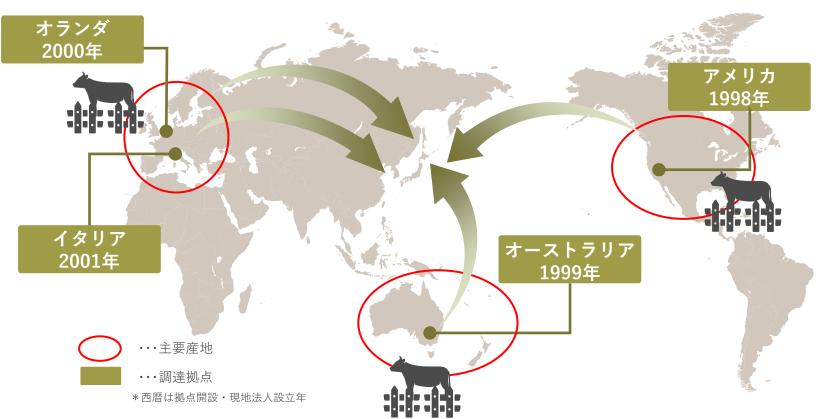
グローバルな調達ネットワーク



世界の主要産地から乳原料を調達。主要産地には現地法人を展開。



乳原料の主要産地と当社の調達拠点



ラクト・ジャパンの特徴と強み



- ●成長市場であるアジア地域における販売力
- ●卸売業より利益率の高いメーカー事業の利益貢献

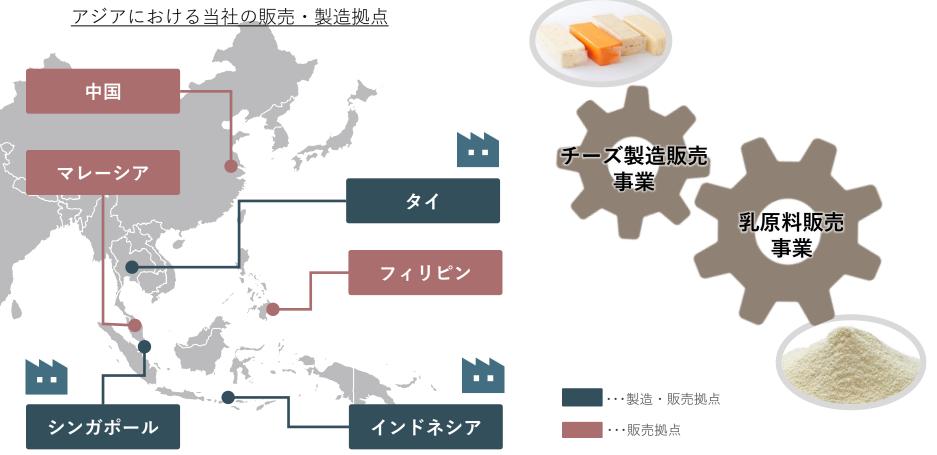


アジアにおける商社×メーカーのハイブリッド経営



アジアでは、乳原料販売事業に加えてチーズ製造販売事業も展開 自社工場で作るプロセスチーズを食品メーカーに販売

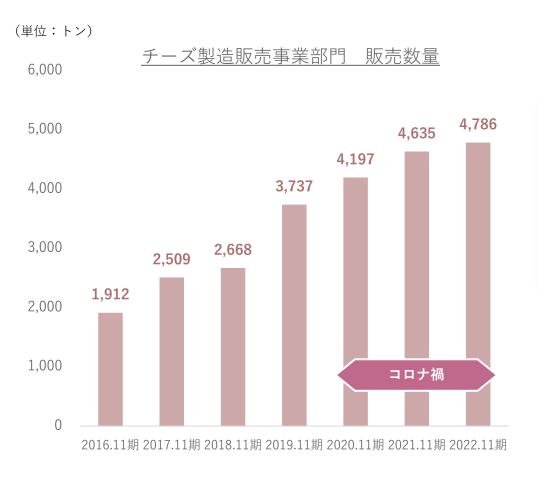




チーズ製造販売事業は成長のけん引役



アジアではオリジナルブランドのプロセスチーズを製造し外食企業や食品メーカーに販売。製品は食品の原料として使用されている。



当社製品の使用例







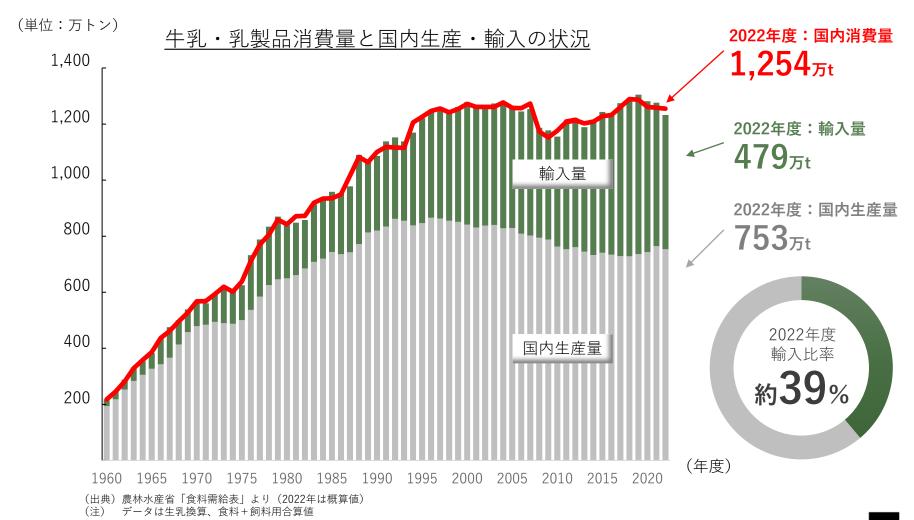


ところで、日本は乳製品原料をどのくらい 輸入しているのでしょうか?

乳製品の消費・国内生産・輸入量のバランス



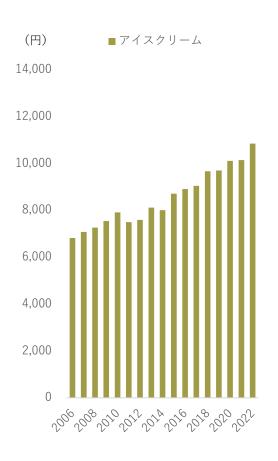
消費される乳製品原料は、約39%が輸入で賄われている

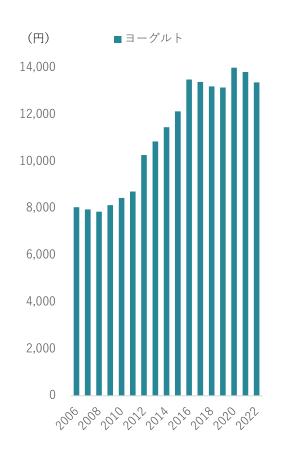


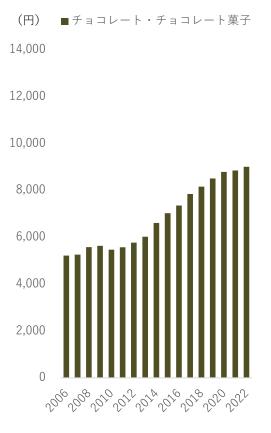
乳原料が使われている代表的な食品の消費は堅調



1世帯当たりの年間支出額





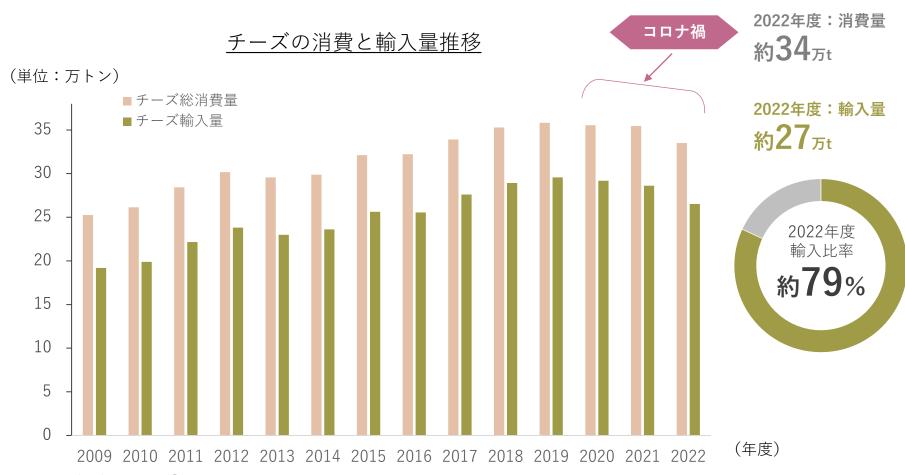


出所:総務省統計局 家計調査報告より

チーズの消費量に対して輸入比率は約79%



コロナ禍の期間は、外食業界の低迷などによりチーズの消費量が減少 今後は経済活動再開で外食需要の戻りに期待



(出典)農林水産省「チーズの需給表」より

(注) ①「輸入比率」はチーズ総消費量に占めるチーズ輸入量(ナチュラルチーズ+プロセスチーズ)の比率

② 最新年度は速報値。



日本は乳製品原料をどのくらい輸入しているのでしょうか?

● 乳製品原料の輸入比率は約39%、チーズについては 約79%が輸入品で賄われています。

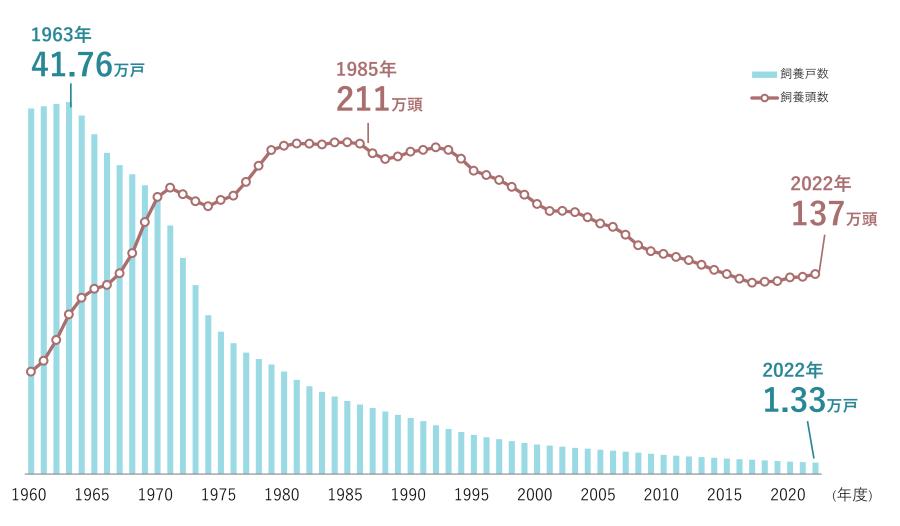
● このように、日本の乳製品消費は輸入原料によって 支えられています。



国内酪農業の生産能力は低下傾向



乳用牛飼養戸数・頭数



(出典)農林水産省 畜産統計「乳用牛飼養戸数-頭数累年統計」より

貿易自由化の進展とともに乳製品原料の輸入量は増加



 2018年12月
 TPP11発効

 2019年2月
 日欧EPA発効

2020年1月 日米貿易協定発効

1995年 GATTウルグアイ・ラウンド農業合意

乳製品輸入自由化の夜明け

日豪EPA発効

2015年1月

■ チーズの 関税割当枠 を拡大

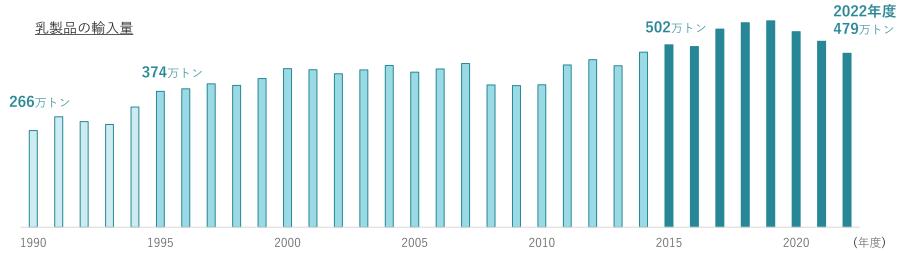
- 関税割当の 規模拡大
- チーズ関税 の低減

■ 乳製品は 輸入規制品 (カレント・アクセス輸入)

■ 毎年度、生乳換算で約137千 t の指定乳製品等を輸入する

■ 関税等を支払うことにより、誰でも指定乳製品等を輸入可能 (指定乳製品等の輸入の関税化)

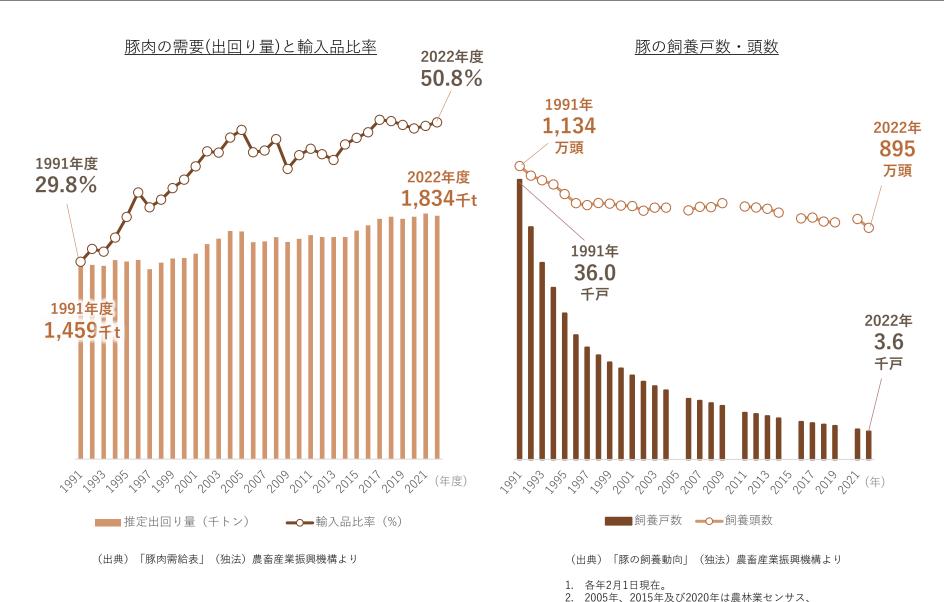
ウルグアイ・ラウンド 1986~1994年



(出典)農林水産省「食料需給表」より (注)データは生乳換算、食用+飼料用

国内の豚の飼養戸数は減少傾向





2010年は世界農業センサス実施年のため調査休止。



乳製品原料・豚肉の輸入は今後も増えますか?

● 日本の酪農・畜産産業をめぐる状況、貿易自由化の 進展を鑑みると、乳製品原料・豚肉ともに今後も 輸入が増加する可能性が高いと考えています。



中期経営計画「NEXT-LJ2025」の基本方針と重点施策



中期経営計画 NEXT-LJ2025

ポイントとなる重点施策

Challenge 次世代ビジネスの構築 機能性食品原料など 新たな商材の取り扱い

Growth アジア事業の拡大

チーズ製造販売事業の拡大

Base 既存ビジネスの「進化」 サプライソースの多様化による 安定供給

中期経営計画「NEXT-LJ2025」の基本方針と重点施策



中期経営計画 NEXT-LJ2025

ポイントとなる重点施策

Challenge 次世代ビジネスの構築

機能性食品原料など 新たな商材の取り扱い

Growth アジア事業の拡大

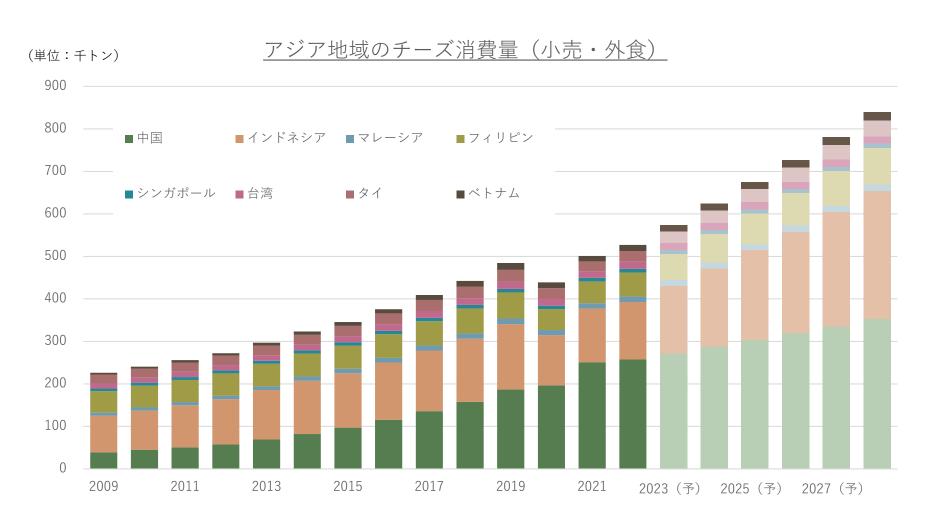
チーズ製造販売事業の拡大

Base 既存ビジネスの「進化」 サプライソースの多様化による 安定供給

Growth :チーズ製造販売事業の拡大



アジア地域のチーズ消費は今後も拡大が見込まれる

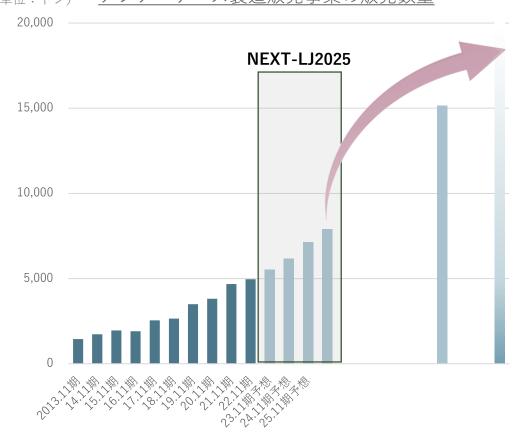


Growth :チーズ製造販売事業の拡大



アジアにおけるチーズ製造販売数量を1.5万トンへ





生産能力の拡大 ~グループ生産能力を3倍へ

- シンガポールに新工場建設(現工場から移転)
- 製造工程の自動化推進

取扱商品のラインナップ拡充

- シュレッドチーズの取り扱いを強化
- ビーガンチーズなどの高付加価値製品の開発 および販売
- 小売向け商品の販売開始

(注) 2023年以降は概算の計画値

中期経営計画「NEXT-LJ2025」の基本方針と重点施策



中期経営計画 NEXT-LJ2025

ポイントとなる重点施策

Challenge 次世代ビジネスの構築

機能性食品原料など 新たな商材の取り扱い

Growth アジア事業の拡大

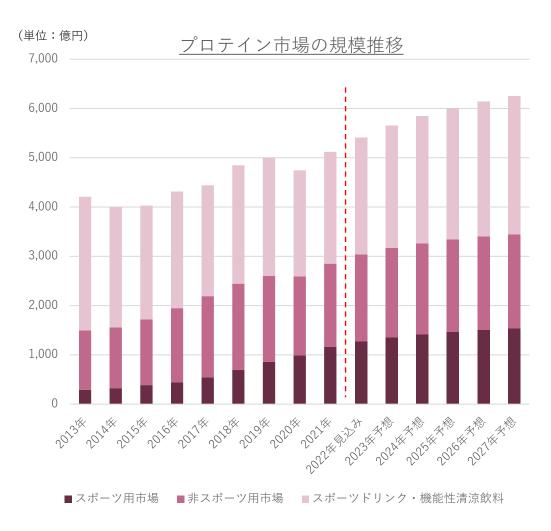
チーズ製造販売事業の拡大

Base 既存ビジネスの「進化」 サプライソースの多様化による 安定供給

Challenge :機能性食品原料事業の拡大



プロテイン市場は拡大が見込まれる



市場拡大の背景

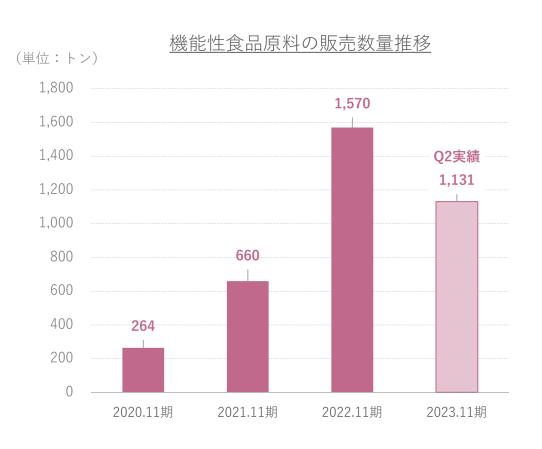
- スポーツ需要の回復
- ライトユーザーの取り込み
- 健康目的のたんぱく需要増大

(出所)スポーツサプリメントからダイエット食品まで アクティブ&ウェルネスフーズ市場2022 ~運動関連食品の市場と販売ルートを徹底調査~ より

Challenge :機能性食品原料事業の拡大



依然として需要拡大が続くプロテインを中心に販売



- ●得意とする乳原料のなかから、高たんぱくのプロテイン原料の販売を拡大
- 原料の輸入販売にとどまらず、OEM 生産が可能なパートナーと最終製品 の企画・開発・製造まで行い、付加 価値の高いビジネスの展開を模索中

例えば… 新しいタイプのプロテイン商品を提案





休日のくつろぎタイムでも、あわただしい朝食の時間でも、ホットミルク やホットコーヒーを飲むように、「手軽に」でも「しっかりと」たんぱく 補給ができたら...

"ホッとPROTEIN"はそんなニーズにこたえる、お湯で溶いて飲む新しいタイプの粉末プロテインです。

特長①

ホットでも手軽にプロテインが 飲める!

粉末プロテインで一般的なホエイたんぱく質は80℃以上の熱で変性し凝固します。そのため、ホットでプロテインを飲む場合、水で溶いてから電子レンジで温めるなど手間がかかります。 "ホッとPROTEIN"シリーズは、100℃のお湯に分散するので、温め直す必要もなし。飲むまでのストレスがかかりません。

特長③

もちろん、高たんぱく!

"ホッとPROTEIN"の主原料は「MCI90」。 1食あたり約14gのたんぱくを含んでいる ため、スポーツ・ブロテインと遜色ない高 たんぱくプロテインです。

手軽、だけどしっかりプロテインを摂取できる、それが"ホッとPROTEIN"の特長です

特長②

さっと分散、だまにならない!

"ホッとPROTEIN"はスプーンステアですぐ分散。お湯を入れたシェイカーで 撹拌…なんていう手間はいりません。 コーヒーや紅茶を飲むように、手軽に プロテインドリンクを飲めるのです。 お湯だけでなく、冷たい水や牛乳骨ら 分散しダマになりにくいため、滑らな なり当たりで飲みやすいのも特長で す。



ライトユーザーを意識 熱湯でも飲める新しいタイプのプロテイン

2023年8月、「SPORTEC2023」で紹介





成長に向けた取り組みは?

- 中期経営計画の重点施策に沿って取り組みは順調に進捗して います。
- 成長戦略の柱であるアジアのチーズ製造販売事業においては、 生産能力の拡大に向けた投資を決定し、新工場の建設を進めて います。
- 国内では、機能性食品原料販売において市場拡大が期待される プロテイン原料の販売活動を強化しています。



コロナ禍で事業環境は激変

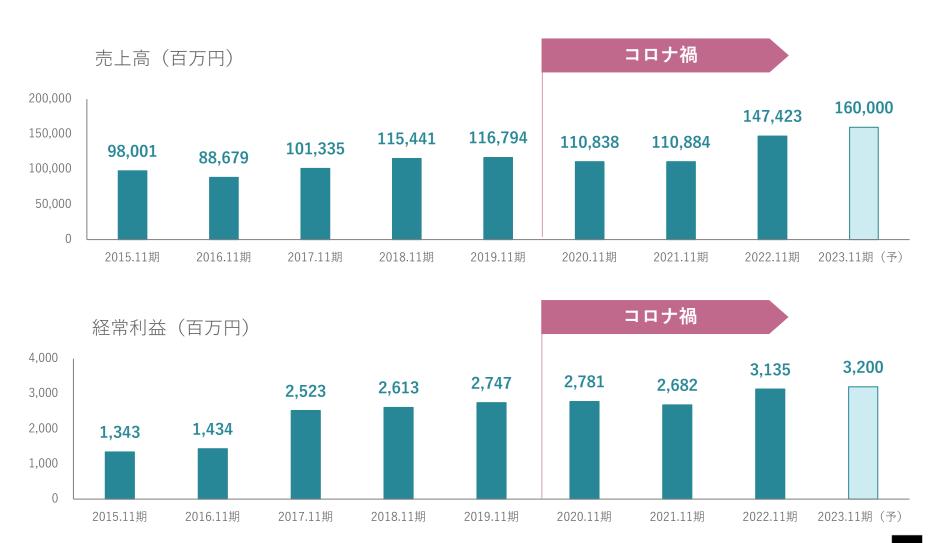


コロナ禍の期間、当社事業にとっても逆風が強かった

- 外食・レジャー産業の低迷
 - ⇒ 業務用需要が大幅に減少
- サプライチェーンの工程における労働者不足
 - ⇒物流の混乱、原料調達難
- 世界中で発生した需給バランスの急激な変化
 - ⇒ 乳製品価格の大幅変動
- 日本では生乳余剰が発生
 - ⇒ 国産脱脂粉乳の在庫過多問題発生



コロナ禍期間中も売上・利益は一定水準を維持。2022年11月期は最高益を更新



コロナ禍の期間も業績を維持できた背景



環境変化による食品需要の変動に着実に対応し、原料販売の機会 を逃さなかったこと。

国内乳業界の「国産脱脂粉乳の過剰在庫」という課題に対し、 当社ビジネスで解決のためのソリューションを提供できたこと。

コロナ禍に起因する物流の混乱が生じるなかでも、グローバルな 調達ネットワークを活用し原料の安定供給を継続したこと。



コロナ禍の業績への影響はどうでしたか?

● マイナスの影響はもちろんありましたが、変化に対応した ビジネスを展開し、業績を維持することができました。

● ウィズコロナの経済活動に切り替わった今期は、乳製品の 業務用需要が回復傾向となり、事業環境は改善に向かって います。

● 来期以降、輸入乳製品需要の本格回復と、コロナ禍期間中 に推進してきた成長戦略で業績拡大を目指します。

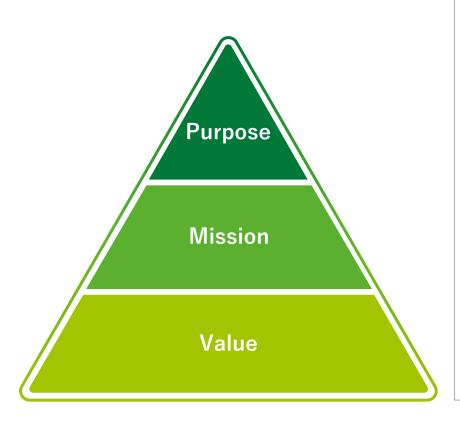


新たな経営理念、コーポレートブランドを策定



Corporate Brand

みらいを育む



経営理念

パーパス (ありたい姿)

世界を食で繋ぎ、人々を健康に、そして笑顔にする

ミッション (未来に向けた使命)

食の基盤である一次産業の未来に貢献する 乳製品の新たな需要を創造する ステークホルダーすべての豊かな生活を実現する

バリュー (大切にする価値観)

フェアであれ



10年後(2032.11期)の長期ビジョン

スローガン

乳製品専門商社から複合型食品企業へ

乳製品取扱高日本一、そして世界一へ

ベストマッチングで需要を創造、酪農・畜産業発展への貢献

計数目標

連結経常利益

60億円

(2022.11期 実績) **31**億円

海外比率 (連結経常利益ベース)

40%

(2022.11期 実績) **27**% 乳製品取扱高

45_{万t}

(2022.11期 実績) **24**万t

ESG目標

6つのマテリアリティを特定し、個別施策と定量目標(一部)を設定

中期経営計画「NEXT-LJ2025」の計数目標



項目	2022.11期 (実績)	2023.11期 (予想)	2024.11期 (計画)	2025.11期 (計画)
連結売上高	1,474億円	1,600億円	1,800億円	2,000億円
連結経常利益	31.3億円	32億円	36億円	40億円
親会社株主に帰属する 当期純利益	22.8億円	23億円	26億円	29億円
ROE	10.9%			10%以上
配当性向	17.3%	>>	>>>	20~25%
連結自己資本比率	30.5%			30~35%

株主還元

- 配当性向の向上
- 機動的な株主還元(中間配当の実施を開始)

財務健全性の維持

・ 自己資本比率30%超を維持



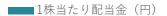
配当および株主優待について



今後も増配を目指します

継続した事業運営および成長分野への投資、さらには 収益力強化に向けた事業基盤の強化などにより、 自己資本の充実を図るとともに、株主の皆さまへの 利益還元を最重要政策と位置付け、今後も増配を目指します。 また、今期より中間配当を実施しました。

□ 1株当たり配当金および配当性向





- (注1) 配当額は、2019年5月1日を効力発生日とした株式分割 (1株→2株に分割) を考慮して記載しています。
- (注2) 2023年度より中間配当を実施。

株主優待制度

所有株式数	100株		
継続保有期間	3年未満	3年以上(*)	
優待内容	QUO カード 1,000円分を贈呈	当社選定カタログに 記載する3,000円相当 の商品5点の中から、 ご希望の商品を 1点選択	
進呈回数	1回(割当基準日:11月末日)		

*継続保有期間3年以上とは、株主名簿基準日(5月31日および11月30日)の株主名簿に連続7回以上記載または記録された同一株主番号の株主さまをいいます。





2022年度の優待カタログ (継続保有期間3年以上の株主さま向け)



商品番号 1J12-001 --



チーズの王様と呼ばれ高い知名度を誇るイタリアのパルミジャーノ レジャーノから、日本では流通量が極めて少なくとても珍しいノルウェー のスキークイーンまで各種取り構えました。

(三祐)

ヨーロッパチーズセット

パリレミジャーノレジャーノ(イタリア)150 g ルスティックブリーカット(フランス)115g スキーウイーン(ノルウェー)250 g サムソーカット(デンマーク)200 g 資味範疇は冷蔵で30日



商品番号 LJ12-002 -



自社牧場で育成した乳牛の新鮮な生乳を使い牧場内の工場で作ったアイ スクリームのセットです。一番人気のパニラや、牧場のヨーグルトを使った フローズンローグルトなど、長門牧場のアイスを存分にお楽しみください。

(長門牧場) 牧場直送 アイスクリーム10個セット

バニラ120mlx3 チョコ・株茶120mbx毎2 信用あんず・信仰、・ちご120ml×各1 プローズンヨーブルト120ml×1



商品番号 LJ12-003 --



1979年にイタリアで創業し、ジェラート専門店の草分けとして購く間に 人気店となった(ジェラテリア マルゲラ)。代表的なジェラートを、 パターの風味豊かなピスケットに挟んだアイスサンドをお届けします。

(GELATERIA MARGHERA) マルゲラ ビスコッティーニ

アールグレイ・ラズベリー・チョコチップ×各2 ELLE OF



商品番号 LJ12-004 --



創業100年以上の町村農場の自家産生乳から作った牧場産 パター。豊かな風味と後味で、全国に愛好者がいる逸品です。 パンにたっぷり塗ってお召し上がりください。

(町村農場) 特製 新鮮純 良バターセット

新鮮株 &パター 200gx2



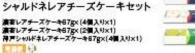
商品番号 LJ12-005 ---



機密で口どけが良く、後味に適度な余額が残るように2種類の クリームチーズをプレンドした機密レアチーズケーキと、白ブドウ 「シャルドネ種」の果汁を使用した神戸シャルドネンアチーズケーキです。

(エクスフロマージュ神戸)

濃密レアチーズケーキ・ シャルドネレアチーズケーキセッ





- 商品番号 LJ12-006 ├─



素材の旨みを生かした製法で、丁寧に作りあげたハム・ウインナー の結合せです。ジューシィな味わいをご賞味ください。

(夢一喜フーズ) ハム・ウインナー結合せ

ロースハムステーキ150g あらびきウインナー・ハーブウインナー毎130g 0-2/142912110g ベーコンスライス80g

實際期間は冷蔵で20日



【アレルギー機能の重要について】 鬼星美生性がラベルへの表示を義務付けている。「映意度は何7星目」のアレルギー後責について、鹿星に含まれる星目をマークで記載して占ります。

🍩 一小変を主んでいる機器 🐠 一得を主んている機器 🥮 一気を含んている機品 🚳 一そばを主んでいる機品 🥦 一元びを主んでいる機品 👙 一のにを主んでいる機品 🐞 一保花生を主んでいる機品



【まとめ】

ラクト・ジャパンとは…

- □ 乳原料・チーズ、食肉、食肉加工品などを取り扱う独立系専門商社
- □ 特に乳原料・チーズの輸入においては国内トップクラスのシェアを確保
- □ 国内随一の調達力と専門性が強みの源泉
- □ 海外事業では拡大するアジア乳製品市場の開拓が成長ドライバー
- □ アジアにおけるチーズ製造販売事業の拡大のほか、機能性食品原料などの 新商材取り扱いによりさらなる成長を目指す



ご清聴ありがとうございました。



本資料には、当社の戦略や見通しなど将来の業績に関する記述が含まれております。 これらは現時点における当社の判断に基づくものであり、リスクや不確実性を含んでおります。 経営環境の変化など、さまざまな要因により変更されることがあります。 あらかじめご了承ください。